


СЕГОДНЯ В НОМЕРЕ:

- 2 стр. → Комиссия Верховного Совета РБ по экономической реформе пришла к выводу: отказаться от дотаций убыточным предприятиям необходимо как можно скорее.
- 4 стр. → Белорусский научно-производственный конгресс все больше склоняется к рыночному пути.
- 5 стр. → Эксперты фирмы "Price Waterhouse" предлагают принцип отраслевой приватизации госсобственности в Беларуси.
- 8 стр. → Рубеж — 2.000 рублей за безналичный доллар, вероятно, будет преодолен за ближайшие неделю-две.
- 9 стр. → Первые судебные процессы коммерческих банков против Национального банка республики выиграны. Прецедент обнадеживает.
- 12 стр. → Не хватает денег на развитие? Специалисты рекомендуют прибегнуть к лизингу.
- 13 стр. → Что позволяет и на что не отвечает Закон РБ "О праве собственности на землю".
- 16 стр. → Июль, считают астрологи, нижняя точка цикла, после которой начнется восхождение вверх.



Гарантия высшего качества
"RanS" — официальный дистрибьютер фирмы Intel
ПРЕДЛАГАЕТ:

СЕРВЕРЫ 486/Pentium — специальная конструкция, обеспечивающая конфиденциальность информации и позволяющая устанавливать:

- * до восьми HDD,
- * до четырех FDD/CD-ROM,
- * до 384 MB RAM,

КОМПЬЮТЕРЫ 486SX/DX различной конфигурации по цене 386SX/DX

PRINT SERVER — для использования принтера в сети

BACKUP SERVER — для создания сетевых архивов

Все оборудование сертифицировано под Novell, OS/2, Unix, Banyan!

СЕТЕВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ — Ethernet, Tokenring

МОДЕМЫ, ФАХ-МОДЕМЫ

МИКРОПРОЦЕССОРЫ Intel — от 86 до 486SX/DX/DX2

КОНТРОЛЛЕРЫ, FLASH-память

СИСТЕМНЫЕ БЛОКИ Intel 486SX/DX позволяют Вам rentabelно модернизировать парк ваших компьютеров

UPS фирмы American Power Convention защитят Ваши компьютеры от неприятностей в электросети.

Приглашаем к сотрудничеству дилеров!

Наш адрес: г. Минск, ул. М. Богдановича, 155.
Телефоны: (0172) 62-23-77, 62-51-83. Факс: (0172) 34-94-12.

SIEMENS

Hicom® telephone systems, Fax+Telex Terminals

We provide full technical support
(installation, service and maintenance)

Please contact:

Siemens Partner
Svjazinformservice GmbH
Minsk, Surganova 24-405
Tel.: (0172) 312 545, 329 247

Siemens A. G.
Moscow office
1 st Donskoy proezd 2
Tel.: 237 6476, 237 6911


connects you
with the world

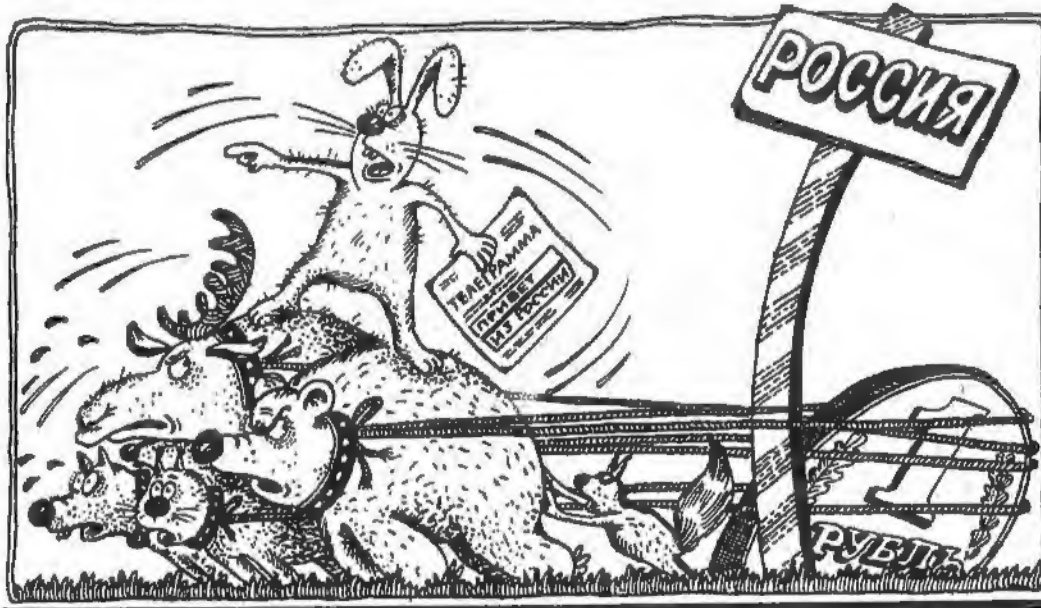
ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКАЯ ФИРМА "БИКАМ"

Предлагает со склада в Минске
ЧЕРНЫЙ БАЙХОВЫЙ АРГЕНТИНСКИЙ

Black Tea Argentina

Экологически чистый продукт. Отличается высоким содержанием кофеина.
Произведен из лучших традиционных сортов аргентинского чая.

Наш адрес: Республика Беларусь, 220012, Минск, ул. Чернышевского, 8,
Телефоны: (0172) 323001, 326418, Факс: (0172) 240790, Телекс: 252221 БИКАМ.



Дно уже видно

Экономическое положение Беларуси быстро ухудшается. Падение объемов производства идет с темпом 15-20% по отношению к прошлому году. Даже при благоприятной погоде снижение сбора зерновых на 20% запрограммировано недобросовестным ведением (60% от требуемого). Снижается поголовье скота, падают нации. Пустеют прилавки магазинов. Было бы еще хуже, если бы республика не жила за счет. Задолженность другим странам составляет более 400 млн. долларов. "Росконтракт", поставщик нефти, грозит прикрутить краны, если республика не будет платить за поставки. Вообще россияне не намерены больше подкармливать Беларусь за свой счет, а потому попросили определиться с валютой.

Экономика, как и человек, не может худеть быстрыми темпами бесконечно долго. Должно быть дно. На этом дне уже просматриваются мировые цены, горячая вода по выходным, бензин по 0,6-0,7 доллара за литр, ползарплаты за коммунальные услуги и транспорт, полмиллиона безработных и т.д. Похоже, что дно будет достигнуто в 1995г., при этом наибольшие темпы падения будут ближайшей зимой. Если же не будет социальной стабильности, то этот прогноз считайте слишком оптимистическим.

Переход к мировым ценам на сырьевые ресурсы уже неизбежен. Отсюда следует, что эквивалентный обмен продуктами машиностроения, сельского хозяйства и других перерабатывающих отраслей внутри СНГ будет возможен лишь по ценам выше мировых. В ближайшие 1-2 года, пока не вы-

ровняется покупательная способность доллара, страны СНГ будут заинтересованы продавать свое сырье и конкурентоспособную продукцию машиностроения (в Беларуси, например, такой продукции 2-3%) развитым странам, а покупать готовые изделия друг у друга. Больше всего сырья ресурсов у России и она объективно не заинтересована уже сегодня в интеграции экономики и восстановлении разорванных связей.

С выравниванием покупательной способности доллара, которое произойдет к моменту достижения дна, будет ослабевать интерес к покупке друг у друга машин, продуктов, изделий легкой промышленности. Поэтому там, на дне, просматриваются наиболее сильные тенденции к экономической дезинтеграции СНГ.

В том, что экономический

союз не получается, нельзя видеть амбиции политических лидеров, как это делает Кебич. Никто не препятствует белорусским предприятиям вывозить из России товары, если они в состоянии сделать предоплату и оплатить таможенные пошлины. Пошлины лишь защищают Россию от выкачивания ее богатств, поскольку внутри России цены значительно ниже мировых.

При выравнивании внутренних цен с мировыми защитная роль таможен на вывоз товаров исчезнет, она сменится функцией защиты отдельных отраслей от авоза дешевых товаров. Лишь тогда будут сняты таможенные барьеры, а не сегодня, как требуют наши промышленники. Отметим, что дно является точкой, откуда начинаются новые закономерности в экономических процессах. (Взяты, к примеру, будут

давать не производителям, как сейчас, а покупателям.)

Из вышеизложенного следует бесперспективность идеи Кебича об экономическом союзе с восточноевропейскими странами бывшего СЭВа. Там либо выравнены покупательные способности доллара (т.е. произошло сбалансирование внутренних цен с мировыми), либо она существенно ниже, чем в Беларуси. И то, что сказано о пике дезинтеграционных процессов внутри СНГ, применимо к отношениям стран бывшего СЭВа. Наши тракторы, автомобили, мясные продукты и т.д. по ценам выше мировых им будут не нужны, а поставлять нефтепродукты по дешевке, как это делала Россия, они тоже не станут.

Так что, куда ни кинь, везде клин. И не надо терзать себя иллюзиями об экономическом союзе или транзитных кредитах, которые пойдут на развитие производства, а не на проедание. Система, в которой государственные чиновники ре-

шают, что нужны кредиты в СКВ даже для выпуска такого товара, как "предметы обуви" (я не говорю уже о таких программах как "Зерно", "Сахар" и т.п.), — эта система перемелет без пользы любые кредиты. Нашумевший пример закупки за доллары оправ для очков — не единственный. Можно было бы привести и другие примеры, когда за оплаченные инофирмой поездки за границу и презенты, чиновники подписывают невыгодные для республики контракты. Они ведь не своими рассчитываются.

Очевидно, что падение на дно неизбежно. В силу различных причин, о которых я уже писал, начиная с 1991 года, дно для Беларуси будет более глубоким, чем для других республик бывшего СССР, то есть уровень жизни будет еще ниже. Глубину падения можно было бы уменьшить, если бы номенклатура понимала для начала причины происходящего. А такого понимания нет. (Окончание на 2-й стр.)



Телефоны:
(0172) 26-98-56,
26-91-32.

 HEWLETT
PACKARD

АО
«Евроконтакт»

Телефоны:
(0172)
45-45-51, 45-45-52.

Компьютеры
собранные
и сертифицированы
в Германии.

386 SX-33, 387,
2/105,
1.2, 1.44,
sVGA,
mini-tower

Телефоны: (0172)
45-45-51, 45-45-52.

Уважаемые читатели!

С сегодняшнего номера нашу газету можно получать и читать еженедельно. "Белорусский рынок" делает очередной шаг, осуществляя свою программу более полного и оперативного обеспечения своих читателей полезной информацией.

Уже с нынешнего номера редакционный коллектив представляет вашему вниманию несколько но-

вых или видоизмененных рубрик. Появятся и другие подборки, циклы материалов, делающие информационную политику богаче. Удваивать объем газеты в условиях ценового беспредела на полиграфические услуги, бумагу, связь и все остальное, — дело крайне нелегкое. Нашему небольшому коллективу предстоит напряженная работа. Помочь в ней

может читательское внимание, та обратная связь, которая позволяет чувствовать пульс жизни, запросы и проблемы самой азыскательной аудитории — деловых людей, тех, кто своими реальными действиями преобразует нашу большую жизнь. Читайте нас, пишите нам, оставайтесь с нами!



И в Гомеле совет

В Гомеле создан областной совет предпринимателей. Как сообщают инициаторы, предпринимательством на Гомельщине занимается более 50 тысяч человек, в крупных городах области за их счет обеспечивается до 20% бюджетных поступлений.

Дно уже видно

(Окончание. Начало на 1-й странице). Насколько ложные представления об экономических процессах нужно было иметь нашим ведущим политикам, чтобы отягчиться в конце прошлого года заявить о начале оживления в промышленности республики. (Некоторые из них отсутствие собственных аналитических способностей свалили на промах Госкомстата.) Еще и сегодня председатель Госэкономики С. Линг утверждает, что белорусы живут лучше, чем население других республик, благодаря политике правительства. Интересно, что скажет Линг через полгода-год, когда белорусы будут жить хуже всех (не считая республик, где идут войны) именно из-за этой же политики.

И совсем свежий пример. В заявлении правительства РБ участникам недавно состоявшейся встречи Консультативной группы по Беларуси в Париже отмечается: "Крах старой системы стал крупнейшим дестабилизирующим фактором для экономики Беларуси". Вот так, не крах нежизнеспособной экономической системы привел к политическому кризису, а наоборот. После такого высказывания уже не кажутся убедительными заявления о стремлении к действительно рыночным реформам.

Последние действия правительства противоположны его парижским заявлениям под иностранные кредиты о стабилизации экономики, ликвидации ограничений в ценообразовании, либерализации внешней торговли и т.п. Стремясь предотвратить распространение украинских забастовок на Беларусь и удержаться у власти, оно поспешно приняло постановление №401 от 14 июня "О неотложных мерах по укреплению финансового состояния предприятий и усилению социальной защиты населения". Удовлетворены прежде всего требования директоров корпуса о льготах по налогам, по выдаче кредитов под конверсию и заработную плату, об индексации и пополнении оборотных средств и другие. Это те же требования, которые выставляли директора Донбасса, инспирировавшие и возглавившие забастовку шахтеров. Только правительство Кучмы сумело противостоять требованиям директоров корпуса, а правительство Кебича сдалось от одного только страха перед забастовками.

Таким образом, наше правительство оказалось самым слабым из правительств сопредельных стран. Упомянутое постановление вызовет гиперинфляцию и, возможно, окончательное расстройство белорусской экономики, усилит глубину ее падения. Дальнейшее ухудшение обстановки вызовет социальную нестабильность. И тогда рухнет последняя подпорка, оставшаяся после отлучения республики от российской кормушки, сдерживающая окончательную разруху. Я имею в виду зарубежные кредиты, выторговываемые нашим правительством под социальную стабильность.

В общем, дно уже просматривается. И наше правительство делает все возможное, чтобы нырнуть поглубже.

Леонид ЗЛОТНИКОВ.

Без хмеля во хмелю

Минским научно-производственным объединением "ХАРТЭК" разработана технология частичной замены хмеля другими видами растительного сырья. Проведены опытные варки пива, что дало новые его сорта — "Случок" и "Могилевское". Разработанные инструкции и технические условия позволят в дальнейшем расширить ассортимент этого напитка и экономить до 10 процентов хмеля.

Еще одним результатом работы белорусских ученых явилась технология получения малоокисленных крепленых вин типа "Херес" и "Мадера". Освоены наиболее рациональные методы, позволяющие оперативно и с малыми потерями внедрить их на винодельческих предприятиях. Технология позволит получить оригинальные плодовые вина со своеобразным вкусом и "букетом".

Венский шарм на минской ярмарке

Промышленные товары и различные виды бытовых услуг представлены на международной торгово-промышленной ярмарке "Интерпродукт-93", открывшейся 29 июня в выставочном зале "Минскэкспо". Участвуют в ней, кроме белорусских, фирмы из Австрии, Италии,

Венгрии и Словакии. Посещение ярмарки "Интерпродукт-93" обещает стать для посетителей событием. Австрийская авиакомпания "Аустриан Эрлайнс" (АУА), которая дважды в неделю совершает рейсы в Минск, организовала на ярмарке АУА-кафе, где желающие

могли полакомиться венскими кондитерскими изделиями и кофе. Шеф-повар, специально прилетевший из Вены, управлял выставочным рестораном венской кухни.

Ну, а итальянцы порадовали гостей пиццей.

Четыре звезды над "Дроздами"

Проект по строительству в Минске в районе водохранилища Дрозды четырехзвездочного отеля начало осуществлять представительство английской производственно-инвестиционной компании "Видлин Бизнес инкорпорейтед".

Одна из особенностей этого проекта в том, что его планируется осуществить отчасти и за счет средств, вложенных гражданами.

В качестве дивидендов, по обещанию фирмы, будут выплачиваться 30 процентов годовых от валютного эквивалента

вложенных денег, а в перспективе — и доля прибыли от деятельности гостиничного комплекса. Какой она будет, покажет время.

"Хьюлетт-Пакард" ставит на дорогие компьютеры

На прошлой неделе Минск посетил представитель известной американской компании "Хьюлетт-Пакард" в СНГ господин Шербаков.

Визит связан с усиленным вниманием компании к Беларуси как перспективному рынку для сбыта своей продукции. По словам господина Шербакова, на долю нашей республики пока приходится не более 2-3 процентов продаж по СНГ, но у

белорусского рынка есть серьезные возможности. Косвенно это подтверждается появлением в текущем году в Минске трех дилеров "Хьюлетт-Пакард" — "Евроконтакт", "Би-Проект" и "Soft-tronic", которые стабильно совершают продажи.

Помимо традиционно известных в СНГ лазерных принтеров (80 процентов лазерных принтеров в СНГ носит марку "Хьюлетт-

Пакард"), компания через дилеров намерена активно предлагать свои новые компьютеры серии "Vesta". Эти компьютеры имеют высокую репутацию не только на Западе, но и в России. "Наша серия "Vesta" предназначена для потребителей, которые не могут позволить себе покупать дешевые компьютеры", — подчеркнул представитель "Хьюлетт-Пакард".

Как купить 10 соток за 250 рублей

Характер эпидемии приобрел в Могилеве незаконный захват земель под индивидуальное строительство. За последние два года горисполком не выдал под такую застройку ни одного участка, тем не менее

число частных домов в городе значительно увеличилось. Самовольщики чувствуют себя вольготно, поскольку самое большее, что им грозит — 250-рублевый штраф.

Гиперинфляция и санация

Комиссия Верховного Совета Беларуси по экономической реформе сделала заключение, что для сдерживания сползания республики к гиперинфляции необходимо срочно отказаться от субсидий и дотаций неэффективно работающим предприятиям, чья продукция не находит сбыта, провести санацию убыточных производств.

Депутаты считают необходимым сроч-

но внести серьезные изменения в уже принятые и принять новые законодательные акты, чтобы создать благоприятные условия для производителей, повысить их заинтересованность в увеличении объемов выпуска продукции. Требуется корректив и налоговой политики, необходимо стимулирование экспорта товаров.

Будем снова торговать

Возобновить прерванные торговые отношения между Чехией, Словакией и Беларусью — такова цель прошедшей в конце июня в республике миссии чешских и словацких предпринимателей, организованной товариществом по сотрудничеству с зарубежными странами "Словекс", фирмой "Бизнес Корпорейшн" и Союзом предпринимателей и Гильдией брокеров, — с белорусской стороны.

В переговорах приняло участие около 300 фирм. Проведенная организаторами предварительная работа способствовала налаживанию более тесных деловых контактов, многие из которых, что уже очевидно, перерастут в совместное сотрудничество. Этому будет способствовать создание клиринговой палаты для решения проблем взаиморасчетов, а также открытие в Чехии и Словакии торговых представительств белорусских предпринимателей.

Недавних союзников Беларусь привлекает не только в качестве партнера для экспорта товаров в Россию. Они находят привлекательным ее рынок для сбыта мебели, обуви, стекла и автомобилей. Кроме того, деловые люди из-за рубежа после знакомства с белорусскими производителями выразили готовность поставлять в нашу республику и новые технологии.

С конкретными предложениями чешских и словацких фирм можно ознакомиться в Союзе предпринимателей Беларуси. Телефоны: (0172) 27-16-47, 27-11-09.

Наше окно — Гданьск

Уже в нынешнем году гданьский порт, вероятно, станет доступным для создаваемого сейчас белорусского флота.

Договоренность об ускорении принятия соответствующих соглашений достигнута в ходе визита в Беларусь президента Польши Леха Валенсы. Ведется также подготовка документации для создания белорусско-польского банка.

Эта программа не заменит профессионала, она станет его надежным помощником. Здесь есть все, что надо бухгалтеру и экономисту: синтетический и аналитический учет, финансово-экономический анализ, баланс, все формы отчетности и многое другое. Кроме отчетов можно напечатать что угодно — от платежного поручения до торговой сделки. Не надо ломать сложившуюся систему учета. Не надо нанимать программиста — с этой программой справится и новичок в компьютерах, и новичок в бухгалтерии. Запомните ее название:

Турбо Бухгалтер

МП "Радиус", Гродно, тел. (0152) 44-92-61

Сертификат — сегодня уже не роскошь, а насущная необходимость

"Если в ближайшее время в Беларуси не будет введен закон, предусматривающий сертификацию всей продукции, производимой на территории республики, то мы можем лишиться многих партнеров за рубежом", — заявил на прошедшей недавно пресс-конференции в Союзе предпринимателей Беларуси представитель Комитета по стандартизации, метрологии и серти-

фикации при Совете Министров республики. С начала 1994 года обязательный государственный сертификат продукции вводится на территории России, вскоре он будет введен на Украине. Литва уже заявила о необходимости наличия сертификата по ряду видов ввозимой в республику продукции.

В принципе, национальная система

сертификации в Беларуси уже существует, однако требует значительного совершенствования. Недавно существенную помощь в приобретении 36 тысяч международных сертификатов оказала нашей республике Германия. На их основе и будет создан Национальный фонд сертификатов.

В Бресте знают, за кем будущее

Руководство Бреста и области сегодня, пожалуй, подает положительный пример того, каким должно быть отношение властей к развивающемуся малому и среднему бизнесу. К такому выводу пришли представители Союза предпринимателей Беларуси, совершив недавно поездку по Брестской области.

Состоялись их встречи с руководством областного Совета народных депутатов и облисполкома, во время которых обсуждались конкретные пути реализации программы поддержки и развития предпринимательства в области. В частности, отмечалась деятельность Бресткомбанка, который финансирует деятельность негосударственных структур, и то, что в области создан региональный фонд поддержки предпринимательства.

Впрочем, отношение властей к бизнесу неслучайно уже по тому, что Брестский горисполком выделил местному Союзу предпринимателей в качестве штаб-квартиры целый особняк.

В приграничном городе, стало быть, уже поняли, за кем будущее...

Страница подготовлена корреспондентами "Белорусского рынка" и агентства "БелаПАН".



Каждая вторая копия в мире сделана на копировальных аппаратах “Ксерокс”

Наши предложения:

- копировальные машины (новые и подержанные),
- лазерные принтеры и аппаратно-программные комплексы на их базе,
- факсы,
- пишущие машинки,
- расходные материалы и запасные части.

Наши преимущества:

- поставка оборудования со склада в Минске,
- снабжение расходными материалами и запасными частями немедленно после оплаты,
- квалифицированное гарантийное обслуживание в течение года (все технические специалисты “ИКМ-Универсал”

имеют сертификат на обслуживание оборудования “Ксерокс”),

— сервисное обслуживание в течение 4 часов после вызова (в черте г. Минска) и 24 часов в пределах Республики Беларусь,

— бесплатная техническая консультация в любое удобное для Вас время,

— возможность наглядной демонстрации функционирования различных типов оборудования фирмы “XEROX” в постоянно действующем демонстрационном зале.

Наши клиенты:

- Посольство Японии,
- Фонд поддержки предпринимателей,
- Контрольная палата Республики Беларусь,
- Белагропромбанк,
- Минский Моторный завод,
- акционерный коммерческий банк “Беларусь”.



XEROX

Authorised Dealer

Фирма “ИКМ-Универсал”
Тел./факс (0172) 27-35-11.

Адрес: г. Минск, ул. К. Маркса, 12, к. 14.

Адрес для корреспонденции: 220007, г. Минск, а/я 388.

Приоритет в жизни государства должен принадлежать экономике. Такую точку зрения приходится слышать часто. Это подтверждает и характер публикации нашей газеты. Однако ход развития ситуации в республике побудил редакцию расширить тематику "Белорусского рынка". Газета, адресованная деловым людям, с этого номера будет давать в большем, чем раньше, объеме информацию о партии, структурах власти и бизнесменах-политиках. Мы также будем всемерно способствовать тому, чтобы на предстоящих выборах предпринимательские круги Беларуси были представлены в органах власти.



"Кто же мы, господа или товарищи?"

Кур во время чумы

Белорусский парламент вошел в пике, рассмотревшись, видимо, по телевизору дебатов российских депутатов съездов и сессий. Парламентское большинство ринулось в бой. Вендетта за Бискули, национализацию имущества компартии и др. решили осуществить в отношении Председателя Верховного Совета. Потеря надежды на изменение политической ситуации в связи с российским референдумом также способствовала атаке на Станислава Шушкевича. Субъективные факторы стали доминировать в политике белорусских руководителей. Многие наблюдатели это связывают в первую очередь с перспективой президентских выборов.

Впервые в своей политической карьере Станислав Шушкевич открыто занял позицию, отличную от парламентского большинства и правительства республики. Если бы на сессии удалось переподчинить Комитет государственной безопасности, это стало бы завершением концентрации власти премьера. Такого не произошло. Номенклатура осознала, что наступила реальная возможность формирования вокруг Шушкевича по крайней мере противоясности ее почти абсолютной власти.

На сессии явственно проявилась боязнь большинства нардепов идти на референдум

по вопросу коллективной безопасности, инициатором которого выступил спикер. Как известно, Шушкевич считает нейтралитет Беларуси и ее участие в Договоре СНГ о коллективной безопасности несовместимыми. Но, по его словам, он подписал его, выполняя решение Верховного Совета. Депутатское объединение "Беларусь" — доминирующая сила в парламенте — обвинила Шушкевича в лукавстве, так как считает, что подпись его отсутствует в основном документе. "Подлил масла" и министр иностранных дел Петр Кравченко, фактически подтвердивший мнение "Беларуси". Встал вопрос о доверии Председателю. В голосовании необходимо было участие как минимум 231 депутата. Депутаты, не поддержавшие необходимость рассмотрения этого вопроса, решили игнорировать голосование. В итоге оно фактически было сорвано, так как участвовали 204 делегата. За недоверие Шушкевичу высказались 166, в то время, как требовалось 174 голоса.

Появился и еще один симптом, напоминающий Хасбулатовский парламент. С белорусской уверенностью в своей правоте нардепы стали требовать от Шушкевича отмены предстоящего визита в США. Мотив — бомбардировка аме-

риканцами Багдада.

Как раз в пик атаки на спикера из Москвы вернулся премьер, который в последнее время в парламенте не бывает. Судя по официальным заявлениям участников переговоров в Москве, "взаимопонимание в экономическом сотрудничестве достигнуто" и Беларусь находится в "особых отношениях" с Россией. Правда, как считают некоторые члены белорусского правительства, зимой в квартирах все же "будет прохладней, чем раньше". Уже не бросают в жар, как раньше, новые цены. Привычно. В преддверии повышения цен в оборот было "закачено" 20 млрд. рублей "зайчиков". Они, по расчетам властей, утоллят голод на денежную массу.

На этом фоне попытка приструнить спикера выглядит объяснимой. Он неоднократно заявлял, что экономические реформы идут неудовлетворительно. Более того, он призывает наемников депутатов, многие из которых работают в исполнительных структурах власти, что ему есть что сказать о правительстве и ряде персоналий. Можно предположить, что Шушкевич имеет компромат на своих оппонентов. Как скажет на Шушкевича "головомойка", устроенная ему депутатами? Решись он снять вопрос о проведении референдума, его

безусловно постигнет политическая смерть. Спикер не может не понимать, что если бы инициатором атаки удалось собрать депутатов эдак 300, как при отмене Постановления о КПБ-КПСС, то недоверие он бы получил точно. Подвела, несмотря на большевистскую закалку, все же нерешительность, в т.ч. и первого зама Председателя — Вячеслава Кузнецова, который вел сессию.

Периодически выплескивавшуюся нервность депутатов некоторые склонны объяснять и происходившими бурными "дебатами" между ними вне парламента. Аргументация при этом, видимо, была более богатая.

Не исключено, что события в парламенте спровоцируют Станислава Шушкевича открыть политическую кухню, произвести кадровые инъекции. Обращает на себя внимание и роль Контрольной палаты, которая может стать существенной в реформировании Совета Министров. Некоторые эксперты склонны считать, что агрессивность депутатского большинства в отношении спикера лишь способствует росту его популярности в народе. Эффект Ельцина?

Роман ЯКОВЛЕВСКИЙ.

А. ШОХИН:

Путь не близкий

Подводя в беседе с журналистами итоги состоявшегося в штаб-квартире СНГ заседания Координационно-консультативного комитета, его председатель, вице-премьер России Александр Шохин сказал:

— Нам удалось согласовать многие спорные позиции, снять особые мнения и предложения и теперь мы имеем проект Договора об экономическом союзе, который, по моему мнению, не стыдно выносить на суд высших руководителей Содружества.

В то же время нельзя забывать, что договор этот — рамочный документ, определяющий только общие контуры союза, и его подписание вовсе не означает рождения единого экономического пространства и кончины всех сегодняшних проблем. Предстоит пройти не близкий и не легкий путь, подготовить и подписать пакет сопутствующих договору документов. Сегодня мы видим их 16, но не исключено, что завтра появятся новые идеи и потребуются правовые акты для их реализации.

Следует иметь в виду, что сегодня не все государства в одинаковой степени готовы к объединению в тесный и, будем откровенны, жесткий союз, ахождение в который потребует отказа от суверенитета в отдельных областях экономической политики, передачу отдельных функций наднациональным структурам. Возможно, кто-то на первых порах предпочтет роль ассоциированного члена, а у кого-то парламент не выразит быстрой готовности к переходу от трезорной независимости постсоветского бытия. Словом, у здания будущего союза есть пока только чертежи. Все остальное предстоит еще построить.

То, что осталось за кадром

По прибытии 1 июля в Минск на заседание Координационно-консультативного комитета СНГ первыми словами российского вице-преьера Александра Шохина были: "Шушкевича сняли?" и "Ка-

ков поэтому поводу прогноз?"

Стоимость поездки белорусской делегации во главе с Шушкевичем в США по некоторым данным оценивается в 1,5 млн. долларов США.

Подсчет голосов, поданных в ходе парламентского голосования за недоверие Шушкевичу производился в медпункте ВС.

Спасайся, кто может!

Именно этот клич пронесся в июле по сплоченным рядам белорусского политического истеблишмента. И наиболее дальновидные его члены приняли клич к исполнению, проявив при этом завидную сноровку. Причины четко сформулировал председатель партии "Белорусский научно-промышленный конгресс" Александр Санчук, выступая 24 июня на съезде своей партии. "Мы отмечаем рост социальной напряженности... вполне вероятно повторение широкомасштабных волнений апреля 1991 года. После июньского повышения цен правительство едва удержало ситуацию под контролем" — заявил лидер директорской партии.

В воздухе запахло жареным. До последнего времени и капитаны индустрии стояли во фрунт перед генералом Кебицем, и госпрофсоюзы — производные ремни партии и правительства — проводили то, что велят. Теперь возникла необходимость в телодвижениях, долженствующих обозначать независимость и рвание за народ.

И директора, и профсоюзы способны извлекать уроки. Феноменальным чутьем бывших членов ЦК они чувствуют, когда наступает момент выскочить из телеги, катящейся в пропасть. Кроме того, близятся выборы, на которых, чтобы понравиться избирателям, нужно ругать начальство, даже если начальство — это ты сам и есть.

Лучше новые роли получают у Федерации профсоюзов. 21 июня в Минске Федерация провела довольно внушительный митинг. В резолюции митинга содержится требование довести в июле среднюю зарплату до 35-45 тыс. рублей в месяц, не допускать рост цен без социальной защиты и не допускать безработицы. В противном случае — сбор подписей за отставку правительства и ВС и подготовка ко всеобщей забастовке. Резолюция митинга предлагает также образовать правительство народного доверия. Однако экономиче-

ские требования профсоюзов невыполнимы никаким правительством, даже самого искреннего народного доверия.

Тем не менее, с профсоюзами солидарен и директорский корпус. На трехсторонних переговорах союзы нанимателей убеждали правительство пойти навстречу профсоюзам. На съезде БНПК также звучало немало резких слов в адрес Совета Министров. Однако наши товаропроизводители искусны в политике все же меньше, чем профбоссы. Поэтому на съезде, пожурив кабинет Кебица, они простодушно предложили свои услуги для укрепления совминовской рати.

Словом, если бы белорусское правительство заслуживало сочувствия, ему можно было бы посочувствовать. Однако оно попало в ловушку, расставленную им самим. Постепенность реформы, реформы не за счет народа, мощная социальная защита — вот основные постулаты экономической идеологии правительства, которой оно придерживалось до последнего времени. Теперь беда наступает как бы с двух сторон. Раньше можно было говорить: пусть реформ нет, зато цены ниже. Теперь это "зато" становится достаточно призрачным, а отсутствие реформ — все более явственным. С другой стороны, именно в

такой ситуации к правительству бумерангом возвращаются его собственные представления о "социализированной экономике". Требования профсоюзов — популизм? Безусловно. Но не больший, чем предыдущие обещания правительства. За что, как говорится, боролись, на то и напоролись.

Судя по всему, улетучиваются надежды преодолеть накопившиеся проблемы путем заключения союза с Россией и другими странами СНГ. Сам премьер, выступая 24 июня перед выпускниками Академии управления, заявил, что речь может идти сейчас о союзе только с Россией. Жесткие условия Москвы неприемлемы для Киева и Алматы. Но и Минск не балует мягкостью. Об этом свидетельствуют и ситуация с поставками нефти, и известная телеграмма В.Машица в Набцак Беларуси.

Конечно, и воинственность профсоюзов и, тем более, оппозиционность директората не следует преувеличивать. Их скорее следует рассматривать, выражаясь языком экономической науки, как опережающие инициаторы будущих серьезных социальных и политических изменений.

Юрий ДРАКОХРУСТ.

Ответ на этот вопрос на II съезде партии "Белорусский научно-производственный конгресс" так и не прозвучал.

Рожденный в октябре 1992 года, БНПК основным лозунгом своей деятельности провозгласил прагматизм, выразив его формулой: экономика, политика, власть. Под этим лозунгом 24 июня и проходил съезд, который должен был определить экономическую концепцию партии, внести назревшие изменения в устав, а также сверить позиции с возможными союзниками, чтобы скорее включиться в предвыборный марафон.

В зале собралось 226 делегатов из 250 избранных. По словам одного из них, это профессионалы, которые знают друг друга не один десяток лет. Журналистам, правда, не терпелось узнать, какова же численность БНПК. Видимо, лидеры ответ не согласовали. Называли сто и двести тысяч, но уточняли — "с учетом сторонников".

"Свежим ветром в затхлой атмосфере бытия" назвал директор Брестского электрохимического концерна Павел Сидорчик доклад лидера БНПК Александра Санчуковского, в котором была изложена экономическая концепция партии.

Пострадав друг друга спадом производства, разрушением научного потенциала, инфляцией, ростом социальной напряженности и вероятностью повторения "широкомасштабных" волнений апреля 1991 года, БНПК все же признал, что рыночной экономике нет альтернативы. Более того, новая партия призвала в большей степени ориентировать экономику на Запад — "подключить ее к мировым, прежде всего — европейским хозяйственным связям".

Делегаты съезда услышали классификацию этапов, через которые должна пройти белорусская экономика: кризисное развитие, восстановление народного хозяйства и экономического подъема. Ускоренный путь рыночных преобразований, по прогнозам БНПК, займет 3-5 лет, постепенный — 10-15 лет. На съезде предполагалось определить по этим срокам — ключевому, на взгляд БНПК, вопросу предвыборной борьбы.

Еще недавно отвергавшие "всякие биржи и прочих спекулянтов-посредников", промышленники ныне указали правительству и парламенту, что рыночная инфраструктура "еще недостаточна для функционирования системы рыночных отношений". Они выступают за ускоренное создание товарных и фондовых бирж, коммерческих банков, страховых компаний, холдингов и т.д. Конечно же, и за развитие частного сектора, но в сочетании с государственным регулированием.

Промышленники недовольны "руководством парламента и правительства, да и всеми членами парламента", которые лишь "у микрофонов" ратуют за развитие рыночных процессов. Законодательная и исполнительная власть, по их мнению, должна не убеждать друг друга и себя, а "на практике реализовывать эти подходы".

Генералом индустрии ближе поэтапная чековая приватизация — сначала "малая", а потом, по мере готовности, приватизация крупных предприятий госсектора.

Рефрен же всей концепции партии — приоритет товаропроизводителям, а не перекупщикам. Поскольку в действиях правительства на этот счет нет системы, БНПК будет настаивать, теперь уже на осенней сессии, на первоочередном рассмотрении ряда экономических вопросов.

Свежо прозвучали некоторые рекомендации правительства по части стабилизации бюджета. Партия считает, что надо ликвидировать дотации неэффективным предприятиям, ибо только за первый квартал текущего года они составили 12,6 млрд. рублей.

Выступившие потребовали от своих лидеров четко расставить акценты. Прежде всего сказали, что "основной наш партнер все же Россия, а не Запад". А если дословно — "ориентация должна быть на связи, которые безжалостно разрубили палачи". А посему главной задачей в ближайшее время считать создание экономического союза. По настоянию делегатов в постановление записали, что выход республики из рублевой зоны в ближайшее время нежелателен.

Уточнили, что "либерализацию цен до уровня насыщения рынка товарами" народ не поддержит. Нет шоковой терапии! Мы — за постепенный переход к рынку и дальнейшую коммерциализацию госсектора. Неприятие или же уход от решения вопроса о коллективной безопасности, по мнению делегатов, может привести республику к расколу.

Завязалась дискуссия по названию партии. Предлагалось исключить из названия слово "белорусский", что якобы ограничивает сферу ее деятельности. Призывали вспомнить уроки развала КПСС, которую не поддержали рядовые члены. Из зала прозвучало, что идя навстречу пожеланиям трудящихся, название партии должно быть доходчивым и понятным, как, впрочем, лозунги и программа — ибо, если отбросить словесную шелуху, "сборались же для того, чтобы бороться за голоса людей".

Под занавес делегаты оживились так, что председательствующий призвал к дисциплине и шутя напомнил некоторым о партийном прошлом. Отсутствие единодушия один из членов президиума объяснил тем, что партия работает на общественные началах. Открытым голосованием избрали рабочие органы БНПК, которые будут работать на профессиональной основе после III съезда партии, намеченного на предстоящую осень.

Председателем партии практически единогласно избран генеральный директор ПО "Горизонт" Александр Санчук. Он решил "коней на переправе не менять". Его заместителями стали вице-президент Белорусской инженерной технологической академии Владимир Колешко, которому поручено курировать науку, и генеральный директор "Минскплодоовощторга" Виктор Казеко, отвечающий по партийной линии за агропромышленную сферу.

В исполком партии вошли по одному представителю от областей и четверо из Минска. У БНПК появился и свой печатный орган. Пока это страница в газете "Свободные новости". Не исключено, что уже скоро партия "дорастет" и до своей газеты.

Возможно, даже скорее, чем будет найден ответ на вопрос, "кто же мы, господа или товарищи?". Ведь, как известно, руководителей госсектора в рыночную стихию толкнули насильственно. Но некоторые оценили не только трудности, но и достоинства своего нынешнего положения. И, надо полагать, рыночный курс постепенно преобразует расправленные госбоссы в их хозяев.

Быть господами некоторым уже хочется. Разрешат ли товарищи?

Татьяна МАНЕНКО.

"Price Waterhouse" закончила проект, но не работу в Беларуси



Согласно межправительственному договору, с февраля по июнь 1993 года в Беларуси над выработкой стратегии и маркетинга приватизации работали эксперты всемирно известной фирмы "Price Waterhouse", отделения которой открыты сегодня почти в каждом из государств бывшего соцлагеря.

"Будет ли и в Беларуси открыто подобное бюро?" — с этого вопроса начался разговор корреспондента "БР" с менеджером фирмы в Вене доктором госпожой Петрой РИЧ и руководителем проекта господином Вернером АЛЬБЕДЕЗЕР. В. АЛЬБЕДЕЗЕР: Мы на это рассчитываем и уже сейчас прорабатываем такую возможность. Тем более, что здесь работают и наши коллеги — проводят аудит Национального банка и коммерческого банка "Беларусь". П. РИЧ: Впервые побывав в Минске по приглашению преподавателей Белорусского государственного экономического университета два года назад, я постаралась узнать о перспективах приватизации в Беларуси и познакомиться с теми, кто будет проводить ее в жизнь. Деловые контакты появились уже тогда. Однако приступить к конкретной работе мы смогли лишь после того, как в республике приняли закон о приватизации, а мы получили деньги на реализацию проекта. Искали их по всей Европе, а нашли в Австрии. Австрийское правительство выделило для этой цели из фонда Вос-

точной Европы около 3 млн. австрийских шиллингов. Предполагалось, что эксперты нашей фирмы разработают общие подходы приватизации для двух отраслей — текстильной, предприятия которой находятся в концерне "Беллеспром", и лесозаготовительной и деревообрабатывающей, около 70% предприятий которой объединились в концерне "Беллеспром". Было предложение и по концерну "Белстроймонтаж", но его руководители отказались. Надеюсь, что они не нас испугались... Оказалось, что очень трудно получить необходимую информацию. Нам меньше интересовало, что и сколько предприятия производят в рублях и каковы их основные фонды. Они же традиционно были ориентированы на количественную оценку работы и практически не занимались анализом, кто их покупатель, кто конкурент и каким сегментом рынка он обладает. Работать в условиях рынка без такого анализа будет невозможно. Эксперты фирмы ознакомились с работой десятка предприятий, встретили немало хорошо подготовленных

и энергичных руководителей. Разговаривали и с теми, кто убежден, что высшая форма собственности — государственная. — Были ли просьбы помочь найти иностранного инвестора? П. РИЧ: Были, и мы постарались их выполнить. Думаю, было бы большим счастьем для предприятий, если бы наш поиск увенчался успехом. В. АЛЬБЕДЕЗЕР: За последние два года готовность западных инвесторов вложить средства в экономику Беларуси скорее снизилась, чем возросла. С одной стороны это объясняется тем, что экономика стран Западной Европы находится в состоянии кризиса, а с другой — высокой конкуренцией бывших стран социализма, желающих получить финансовую помощь зарубежных инвесторов. — Приходилось слышать, что предприятие не интересует инвестора, если контрольный пакет акций находится в руках трудового коллектива. Так ли это? П. РИЧ: Прежде всего, надо учитывать, что иностранный инвестор — это, как правило, не одна, а несколько фирм, и у каждого руководителя свои привычки, философия и интересы. Скорее всего, при намерении вступить в кооперацию ему безразлично, у кого будет находиться контрольный пакет акций. Если же он хочет быть хозяином на предприятии и чувствует, что менеджмент работает неграмотно, то может выставить условия. Есть руководители, настроенные категорично: если на 100% собственность не моя, у меня не может быть здесь интереса. Возможно, такая позиция появилась в результате неудачного опыта работы в Восточной Европе. А есть и другие, кто вкладывает капиталы в предприятие, имея свою долю в 10-15%. В. АЛЬБЕДЕЗЕР: От западных инвесторов не следует ожидать слишком многого. Они, конечно, сюда придут, но постараются открыть свое дело, а не заниматься переделкой старого. Не надо питать иллюзий, что они станут вкладывать свои капиталы в государственные предприятия в том виде, в котором они сейчас существуют. На-

дежда появится после их реструктуризации. Кроме этого, проще ведь вести разговор с директором уже приватизированного предприятия. — А каков механизм поиска инвестора? П. РИЧ: Проанализировав массив информации, стараемся отыскать самые привлекательные стороны предприятия. После этого вносим информацию в "слепой" листок, который дает лишь лаконичное представление о предприятии. Местонахождение не указывается. Благо, что мы имеем банк информации и разветвленную сеть бюро — 450 в 110 странах мира, а кроме всего что-то значит и опыт работы. Случается, что предприятие может пригласить клиента даже другой отрасли. Или потому, что он уже имеет фирмы во всех странах, за исключением этой. Если интерес проявлен, инвестор обращается к нам за более полными сведениями. Мы предоставляем их лишь после подписания договора о неразглашении информации. Это стандартный подход, хотя в разных ситуациях работаем по-разному. И все же несмотря на богатый опыт приватизации в Восточной Европе, закономерности провести сложно. Когда нам казалось, что предприятие безнадежно, покупатели вдруг находились. Было и наоборот. — Фирма "Price Waterhouse" рекомендует вкладывать капиталы в экономику Беларуси? П. РИЧ: Конечно, Беларусь же не дикий Восток. Страна находится в центре так называемой "новой Европы". Кроме этого, она не такая большая, как Россия, а Минск не такой непонятный город, как Москва. Здесь большой потенциал хорошо подготовленных технических кадров, гостеприимный и трудолюбивый народ.

Фирма "Price Waterhouse" согласилась помочь в поиске западных инвесторов для всех заинтересованных белорусских предприятий. Для этого им необходимо позвонить в Вену. Телефон: 43/222/501 88-45.

Лучше начинать с отраслей

О результатах работы фирмы "Price Waterhouse" рассказывает начальник управления приватизации Госимущества РБ Валентина ХАЛЫМСКАЯ.

Для разработки стратегии приватизации были избраны отрасли, подлежащие первоочередной приватизации, — концерны "Беллеспром", "Беллестром", "Белстроймонтаж" и министерство строительных материалов. Две последние структуры участвовать в работе, однако, отказались. В результате совместной с фирмой работы разработана стратегия приватизации предприятий, входящих в концерны "Беллеспром" и "Беллестром". А в процессе внедрения наработок определится и схема существования этих концернов. Вероятно, они превратятся в финансовые холдинги, которым будет поручено управление долей государственного имущества в приватизированных предприятиях. "Price Waterhouse" совместно с белорусскими специалистами на основании специального чек-формата, в котором аккумулировалась разносторонняя информация о каждом предприятии, проанализировала работу концернов и изучила рынок, на который ориентирована их продукция. Важно, что чек содержит и территориальную характеристику каждого предприятия. Ведь в состав промышленных гигантов входит несколько структурных подразделений, которые размещены в разных местах. В процессе реструктуризации предприятия будут преобразованы в самостоятельные фирмы. Располагая информацией о каждом, мы уже заранее можем предложить для него наиболее приемлемый организационно-правовой статус.

Относительно стратегии приватизации. Распространено мнение, что имущество должно быть отдано одной форме приватизации — то ли конкурсной или аукционной продаже, то ли выкупу предприятия трудовым коллективом. Эксперты фирмы предлагают различные способы, но одному не отдавая предпочтения. Что же касается приоритетов, то их предложения таковы: 1993-1994 годы — проводится "малая" приватизация, приватизируются арендные предприятия и намечаются подходы к "большой", конец 1994 года и 1995 год — начало "большой" приватизации.

До сих пор формирование перечня предприятий, подлежащих приватизации, шло стихийно. Предприятия подавали заявки, а мы включали их в общий перечень, независимо от того, к какой отрасли эти предприятия относятся и где расположены.

Такая выборочная практика помогала накопить опыт, но не давала возможности целенаправленно воздействовать на экономику. Специалисты фирмы отработывают иной принцип приватизации — отраслевой.

Схема такова. Берется отрасль, изучаются предприятия, входящие в ее состав, и совместно с министерствами и ведомствами разрабатываются формы их санации. Ведь создать предприятие, основанное на государственной форме собственности, — не цель приватизации. Главное — обеспечить его жизнеспособность и сформировать класс собственников, который понимает свое место и роль в обеспечении перспектив предприятия. Фирма предлагает одновременно разработать и программу приватизации отрасли. В ней речь идет не только о приватизации предприятий, но и о программе их выживаемости.

"Price Waterhouse" не предлагала конкретные варианты государственного протекционизма. На основании проведенной работы мы сами их видим. Знаем также, какие инвестиционные проекты, разработанные Госимуществом совместно с органами, который управляет данной отраслью, необходимо внедрить. Безусловно, для этого нужны средства. Они появятся в Фонде приватизации по мере того, как будет идти процесс приватизации. А к этому времени у специалистов Госимущества появятся аргументы для обоснования в правительстве предложений по льготным кредитам под тот или иной проект.

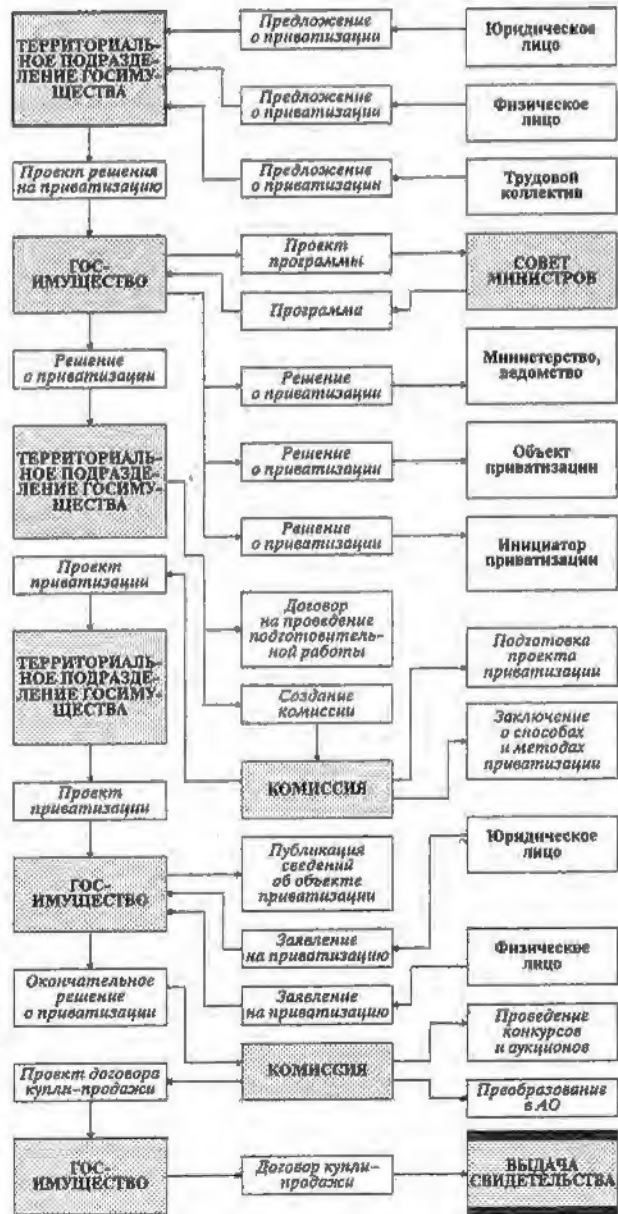
Такая стратегия приватизации, основанная на системном, а не хаотичном подходе, на наш взгляд, будет способствовать ускорению процесса приватизации и оздоровлению экономики.

Закон о разгосударствлении и приватизации принят. Что дальше?

Дальше надо четко определить объект приватизации и выступить с инициативой о включении его в перечень предприятий, подлежащих приватизации. Затем следует подать предложение по месту нахождения объекта — то есть в областное управление приватизации, если он находится в республиканской собственности. От кого может исходить инициатива проведения приватизации и включения его в перечень приватизируемых объектов? От органов приватизации, трудовых коллективов, юридических и физических лиц. Инициаторы, за исключением органов приватизации, должны подать предложение в двух экземплярах по установленной форме. Она включает: сведения о самом инициаторе, наименование предлагаемого к приватизации объекта и сведения о нем, предварительную оценку стоимости объекта, источники средств для выкупа объекта, направления использования объекта после приватизации. К предложению прилагаются следующие документы: нотариально заверенная копия устава и выписка из Государственного реестра (для юридических лиц), выписка из протокола общего собрания (конференции) трудового коллектива, если инициатором выступает трудовой коллектив государственного предприятия, копия платежного поручения или квитанция об уплате специального сбора, проект предпринимательских намерений (бизнес-план), список и полномочия лиц, представляющих интересы субъекта приватизации, коммерческий паспорт объекта (так называемый чек-формат).

Предложение трудового коллектива о включении государственного предприятия в перечень приватизируемых объектов подается на основании решения высшего органа самоуправления уполномоченными на то лицами. Оно рассматривается лишь в том случае, если установлены ограничения или запрещения на приватизацию. Кстати, рассмотрение предложений не должно превышать месячный срок со дня их регистрации.

Если получен положительный ответ, областное управление в течение 10 дней заключает с инициатором договор на проведение работ по приватизации по утверждаемым органами приватизации форме и расценкам, а также создает комиссию для выполнения работ в соответствии с Положением о комиссии по приватизации государственной собственности. Комиссия разрабатывает проект приватизации, в котором основным момент — определение стоимости объекта. Затем комиссия представляет его в областное управление, где проводится экспертиза и готовится проект решения об оценочной стоимости приватизируемого объекта. После этого Госимущество на основании заключения комиссии и областного управления принимает окончательное решение об оценочной стоимости, сроке, условиях и способе приватизации объекта. Однако органы приватизации при этом свободны в выборе условий и правил проведения продажи объекта. Госимущество публикует в Республиканском информационном бюллетене информацию о каждом предлагаемом к приватизации объекте с указанием одного из предусмотренных программой способов приватизации. В месячный срок с момента опубликования информации лица, желающие приобрести приватизируемые объекты, должны подать заявления по одной из установленных форм (в зависимости от способа приватизации) в Госимущество. Дата поступления заявления определяется датой его регистрации. Заявления, поступившие позже, не рассматриваются. По результатам рассмотрения заявлений Госимущество принимает окончательное решение и дает комиссии рекомендацию о завершении приватизации объекта. Законодательством предусмотрены различные ее формы — про-

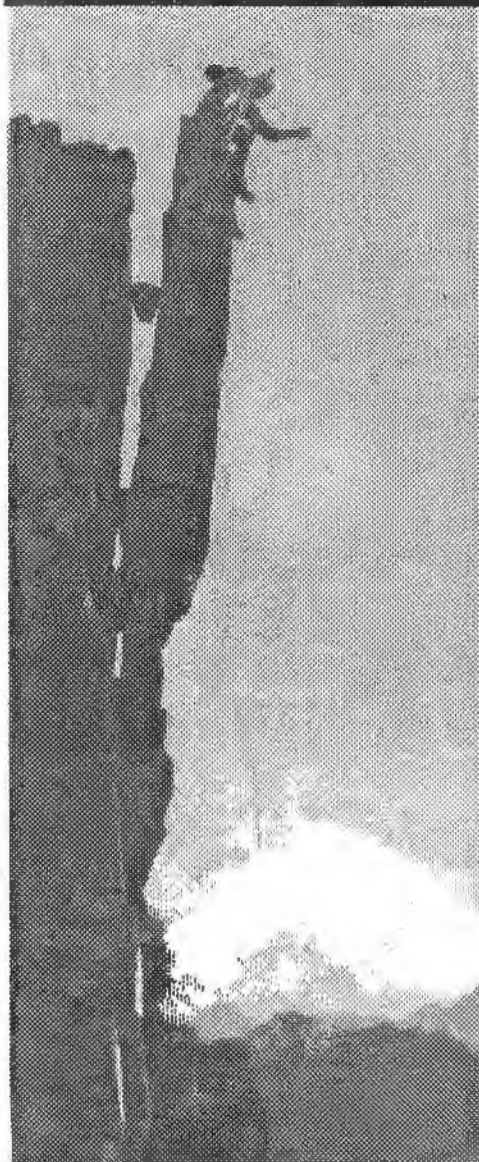


даже государственного имущества на аукционе или по конкурсу, выкуп арендуемого имущества и преобразование государственного предприятия в акционерное общество. Сделка по приобретению приватизируемого объекта оформляется договором купли-продажи, проект которого го-

товит комиссия. После завершения приватизации объекта комиссия прекращает работу.

Лариса ПАНОВА, экономический советник управления приватизации Госимущества.

Вместе с Вами к Вершине



Самые передовые американские технологии компании **CHIPS & Technologies, Inc.** позволяют компьютерам Саммит Системс всегда оставаться на вершине быстро меняющегося рынка микропроцессоров.

Современный дизайн компьютеров и широкий выбор периферийного оборудования делает возможным использование их в современных информационных системах, настольных издательствах, системах multi-media, локальных сетях и многих других приложениях.

Производительность компьютеров, **2 года гарантии**, быстрый и надежный сервис делают работу пользователей компьютеров Саммит Системс устойчивой и эффективной.

Минск (0172) 342-772
(0172) 973-119
Москва (095) 200-0007
U.S.A. 1(408) 434-0600

New!

Комплексные услуги в области локальных сетей NOVELL

- ✓ высокопроизводительные серверы, рабочие станции
- ✓ полный спектр сетевого оборудования
- ✓ модемы, факс-модемы, сканеры, UPS
- ✓ программные продукты фирмы NOVELL
- ✓ монтаж, ввод в эксплуатацию
- ✓ гарантийное и послегарантийное обслуживание



- 386SX-33MHz
- RAM 70ns 2Mb;
- HDD IDE 85Mb 13ms;
- FDD TEAC 5.25" 1.2Mb;
- 2S.P.G I/O controller;
- VGA card 512K;
- Monitor SVGA (mono);
- mini Tower case.

тыс. руб.
1 599
985*

- 386SX-33MHz
- RAM 70ns 2Mb;
- HDD IDE 85Mb 13ms;
- FDD TEAC 5.25" 1.2Mb;
- 2S.P.G I/O controller;
- VGA card 512K;
- Monitor SVGA (color);
- mini Tower case.

1 889
1165*

- 386DX-40MHz
- 128 Kb - cache
- RAM 70ns 4Mb;
- HDD IDE 120Mb 15ms;
- FDD TEAC 3.5" 1.2Mb;
- FDD TEAC 5.25" 1.2Mb;
- 2S.P.G I/O controller;
- VGA card 512K;
- Monitor SVGA (color);
- mini Tower case.

2 279
1399*

- 486DX-33MHz
- 256 Kb - cache
- RAM 70ns 4Mb;
- HDD IDE 120Mb 15ms;
- FDD TEAC 3.5" 1.2Mb;
- FDD TEAC 5.25" 1.2Mb;
- 2S.P.G I/O controller;
- VGA card 512K;
- Monitor SVGA (color);
- mini Tower case.

2 995
1849*

На все модели компьютеров устанавливается гарантия - 12 месяцев.

* - специальное предложение за российские рубли.

Серия "COTA - стандарт" SOTA 386SX - 33, 386DX - 40, 486DX - 33.

Функции	Преимущества
33 MHz 80386 SX 40 MHz 80386DX 33 MHz 80486DX с нулевым циклом ожидания памяти Intel или AMD процессор	Обладает отличной производительностью 14,2-24,2 по SI; 39,9 по SI; 72,0 по SI. Поддерживает все дальнейшие изменения в системном ПО, защищая ваши инвестиции.
2 Mb - 70 ns RAM Оперативная память, расширяемая до 16Mb для SX и до 32Mb для DX, на процессорной плате.	Позволяет значительно повысить производительность таких общецелевых ПП, как СУБД, электронные таблицы, Windows-ориентированное ПО.
Функция затенения памяти "Shadow RAM"	Увеличивает производительность ПП в среднем от 5% до 10%. В некоторых случаях больший выигрыш достигается для видео- и диск-интенсивного ПО.
Выбор из 85, 125 Mb HDD со временем доступа до 15 ms.	Высококачественный продукт наиболее известного производителя HDD - фирмы Conner с шиной промышленного стандарта AT-BUS (IDE).
Двойная система аппаратного пароля.	Обеспечивает конфиденциальность вашей информации.
Поддержка накопителей 5,25 и 3,5 дюймовых гибких дисков.	Все машины укомплектованы надежными и скоростными устройствами ведущей фирмы производителя FDD (TEAC, Japan).
Дополнительно сопроцессор типа Intel 387 (для 386SX, 386DX).	Увеличивает вычислительную мощность; сокращает время ожидания для программ, работающих с графикой, и сложных электронных таблиц.
SVGA 512 Kb Video карта Trident chipset	Позволяет выбрать именно тот монитор, который наиболее подходит для ваших задач.
4 свободных 16-разрядных слота, стабилизированный источник питания 200 W, свободные посадочные места 2x3,5", 1x5,25".	Обеспечивает хорошую способность для расширения дополнительными устройствами.
2 последовательных, 1 параллельный, 1 игровой порты.	Позволяет немедленно подключить любую необходимую вам периферию.
1 год гарантии на комплектующие и работу по ремонту, а также возможность расширить условия гарантии до безусловного восстановления работоспособности оборудования в 24 часа на месте у заказчика.	

Дополнительное оборудование

Цена в тыс. руб.	
Клавиатура (русс./лат.)	62,7
Mouse BTC (3 кнопки)	26,6
Системная плата 386SX - 33MHz	239
Системная плата 386 DX - 40MHz, 128K Cache	435
Контроллер IDE +2S/P/G	39,9
Дисковод TEAC 1,44 Mb 3,5"	115
Монитор mono SVGA (1024x768)	285
Монитор color SVGA (1024x768)	589
Принтер Citizen 120 D+ (9 pin, 80 col)	399
Принтер Citizen Swift 9x (9 pin, 136 col)	699
Принтер HP LaserJet IIIP (300x300 dpi, 4 lpm)	2390

Постоянным клиентам предоставляется скидка до 7%.

COTA

220072, г. Минск, ул. Франциска Скорины 1

тел.: 39-47-77, 39-41-67



КОМПЬЮТЕРЫ

	МОДЕЛЬ/МНЗ	СО- ПР.	RAM	HDD	FDD	МО- НИ- ТОР	МЫШЬ	ОСОБЫЕ ОТЛИЧИЯ	ЦЕНА НА 06.07. бел. б/н	USD	ТА- РА- ТИЯ	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
1.	МК-88.04/4.77	—	0.64	—	5.25"	CGA- М.	—	—	207.860		12	МПОВТ	334385
2.	EC1851/8	—	0.64	20	—	BGA	—	класс XT	800.000		12	МПОВТ	324183
3.	EC1851/8	—	0.64	20	—	BGA	—	класс XT, CM6313 (A4)	870.000		12	МПОВТ	324583
4.	EC1849/12	—	1	40	5.25"	BGA	—	класс AT 286	1400.000		12	МПОВТ	322043
5.	EC1849/12	—	1	40	5.25"	BGA	—	класс AT 286, CM6337 (A3)	1490.000		12	МПОВТ	327139
6.	EC1863/20	—	1	160	5.25"	BGA	—	класс AT 386SX	1500.000		12	МПОВТ	324183
7.	EC1863/20	—	1	160	5.25"	BGA	—	класс AT 386SX, CM6337 (A3)	1590.000		12	МПОВТ	324583
8.	NOTEBOOK-88	—	0.64	—	3.5"	CGA	—	Microsystems	480.000		**	JV Internat.	(0222) 224960
9.	Аpro-XT/7.14	—	0.64	20	5.25"	BGA	—	—	—	470	12	ОЗ Диалог	361656/365101
10.	XT/8	—	0.64	20	//	BGA	—	6/у	850.000		—	ГРИНВИЧ	270160
11.	CANON NAVIGATOR/10	+	0.64	40	3.5"	mEGA	+	встр. факс, телефон, автоответчик, сканер, ПО: струй. принтер	3500.000		—	Полиграфия Сервис	(0232) 577709
12.	HP Palmtop 100LX	—	1	—	—	?	—	встр. Lotus, 0.3 kg, русиф.	—	999	12	Евроконтакт	454551/454552
13.	AT-286/12	—	1	52	//	VGA	—	—	—	750	3	ДИАБАЙТ	653334
14.	—	—	1	43	//	BGA	—	6/у	900.000		—	ГРИНВИЧ	270160
15.	AT-286/16	—	1	40	//	sVGA	+	MiniTower	—	820	12	ОЗ Диалог	361656/365101
16.	—	—	1	42	//	sVGA	+	фирма AUVA	—	989	12	ART-SOJZ	275692
17.	ESL-286/16	+	1	40	//	sVGA	+	русиф. аппаратно	—	—	12	MEDIA	(0152) 452127
18.	—	—	1	40	5.25"	mVGA	+	—	—	536	12	ТАИР	231567/232881
19.	—	—	1	40	5.25"	sVGA	+	—	1300.000	540	12	ROX Corp.	668468/661861
20.	—	—	1	40	//	VGA	+	—	765	12	ТАИР	231567/232881	
21.	—	—	1	40	//	VGA	+	—	1523.340	780	**	РЕСТА	669561/668325
22.	—	—	1	41	//	sVGA	+	—	1550.000	3	СОВИНТ	602746/602747	
23.	—	—	1	40	//	VGA	+	—	1600.000	—	—	ЭКСПЭЛ	(02251) 28813
24.	—	—	1	40	//	sVGA	—	—	1650.000	—	**	ДЖЕНТИ	395397/394241
25.	—	—	1	40	//	VGA	+	MiniTower	—	840	**	КОПАС	394067/395293
26.	Global-286/20	+	1	40	//	sVGA	+	—	—	945	18	ЭЛЕНГ	204780
27.	AT-286/20	+	1	120	//	VGA	+	—	1757.700	900	12	РЕСТА	669561/668325
28.	AT-386SX/20	—	2	40	3.5"	VGA	—	Notebook, LASER LT321	2400.000	—	**	JV Internat.	(0222) 224960
29.	Global-386SX/20	—	2	60	3.5"	VGA	—	Notebook	—	1495	18	ЭЛЕНГ	204780
30.	—	—	1	40	5.25"	mVGA	+	—	—	549	12	ТАИР	231567/232881
31.	AT-386SX/20	+	1	40	//	VGA	+	—	—	805	12	ТАИР	231567/232881
32.	—	+	1	40	//	VGA	+	—	1593.648	816	**	РЕСТА	669561/668325
33.	—	—	2	85	//	sVGA	—	—	—	6	Р-Алгоритм	511514/523519	
34.	ESL-386SX/20	+	2	86	//	VGA	+	—	—	—	12	MEDIA	(0152) 452127
35.	AT-386SX/20	+	1	120	//	VGA	+	—	1757.700	900	**	РЕСТА	669561/668325
36.	—	+	4	120	//	VGA	+	—	2132.676	1092	**	РЕСТА	669561/668325
37.	AT-386SX/25	—	1	40	//	sVGA	+	—	1800.000	805	12	ROX Corp.	668468/661861
38.	Samsung386SX/25	—	2	40	—	sVGA	+	K=16	1650.000	—	12	НОРА	(0232) 539360
39.	AT-386SX/25	+	2	80	//	sVGA	+	K=64	—	1035	**	КОПАС	394067/395293
40.	Summit-386SX/25	+	2	85	5.25"	sVGA	—	возм. изменение комп.лект.; сервис — 24 часа; США	2549.000	—	24	САММИТ СИСТЕМС	342772
41.	—	—	1	40	//	sVGA	—	MiniTower	1498.000	720	—	АЛЬБАНИТ	209379/534446
42.	—	—	1	40	//	VGA	+	K=64	—	870	**	КОПАС	394067/395293
43.	—	—	1	40	//	VGA	+	—	1850.000	—	—	ЭКСПЭЛ	(02251) 28813
44.	AT-386SX/33	—	1	40	//	sVGA	+	K=64	—	1030	**	КОПАС	394067/395293
45.	—	—	1	85	//	sVGA	—	MiniTower	1708.000	815	?	АЛЬБАНИТ	534446/209379
46.	—	+	2	40	//	VGA	+	—	1640.000	840	**	ЕСТА	669561/660121
47.	—	—	2	80	//	sVGA	+	Slim case	—	1095	12	БЕЛСОФТ	782000/787933
48.	Samsung386SX/33	—	2	80	//	sVGA	+	—	1900.000	—	12	НОРА	(0232) 539360
49.	—	+	2	100	—	sVGA	+	—	—	981	12	ТАИР	231567/232881
50.	—	—	2	105	//	sVGA	+	—	—	1180	12	ЭЛКО	206708/337850
51.	—	—	2	105	//	sVGA	—	—	—	6	Р-Алгоритм	511514/523519	
52.	—	—	2	120	—	sVGA	—	—	—	6	Р-Алгоритм	511514/523519	
53.	AT-386SX/33	+	2	105	//	sVGA	+	MidTower, Scripton, Германия	—	1349	12	Евроконтакт	454551/454552
54.	—	+	2	120	//	VGA	+	—	1828.008	936	12	РЕСТА	669561/660121
55.	—	—	2	120	//	sVGA	—	—	1980.000	—	6	Гипер- динамика	374574
56.	—	—	2	120	//	VGA	+	K=64	—	1002	**	КОПАС	394067/395293
57.	—	—	2	120	—	sVGA	+	K=64	—	1162	**	КОПАС	394067/395293
58.	Global-386SX/33	+	4	130	//	sVGA	+	—	—	1495	18	ЭЛЕНГ	204780
59.	AT-386DX/20	+	4	60	3.5"	VGA	+	AUVA, notebook	—	1573	12	ART-SOJZ	275692
60.	—	—	2	85	—	sVGA	+	MidTower, K=64	—	1983	12	ART-SOJZ	275692
61.	AT-386DX/33	+	4	120	//	VGA	+	K=64	2296.728	1176	**	РЕСТА	669561/660121
62.	—	+	4	120	//	sVGA	+	K=128, MiniTower, Babi	2400.000	—	**	ВЕСТА-3	621442/629020
63.	—	+	8	120	—	VGA	+	K=64	2671.704	1368	**	РЕСТА	669561/660121
64.	ESL-386DX/33	+	4	120	//	sVGA	+	—	—	—	12	MEDIA	(0152) 452127
65.	Summit-386DX/33	+	4	120	//	sVGA	+	K=64, США, акселератор Windows, хамелеон техн.	3729.000	—	24	САММИТ СИСТЕМС	342772
66.	—	+	2	68	//	sVGA	+	K=64, Slim Case	—	1211	12	ART-SOJZ	275692
67.	—	—	4	105	//	sVGA	—	MiniTower	2275.000	1098	—	АЛЬБАНИТ	209379/534446
68.	—	+	4	120	—	sVGA	+	—	—	1188	12	ТАИР	231567/232881
69.	—	+	4	120	//	sVGA	+	K=128, MiniTower	—	1380	12	БЕЛСОФТ	782000/787933
70.	—	+	4	120	//	VGA	+	K=64	2343.600	1200	**	РЕСТА	669561/660121
71.	—	+	4	120	—	VGA	+	K=128	2390.472	1224	**	ЕСТА	669561/660121
72.	—	+	4	120	//	sVGA	—	K=128, США, MiniTower	2620.000	—	**	ДЖЕНТИ	395397/394241
73.	AT-386DX/40	+	4	120	//	sVGA	+	K=128, MiniTower	—	1420	12	ОЗ Диалог	361656/365101
74.	—	+	4	120	—	sVGA	+	K=128	—	—	6	ЭЛЕКТРОН	264555
75.	—	+	4	120	//	sVGA	+	—	—	—	6	Р-Алгоритм	511514/523519
76.	—	—	4	125	//	sVGA	+	MiniTower	—	1378	12	ЭЛКО	206708/337850
77.	—	+	4	126	—	sVGA	+	K=128	2500.000	1195	12	ROX Corp.	668468/661861
78.	—	+	4	130	//	sVGA	+	K=128	—	1265	**	КОПАС	394067/395293
79.	—	—	4	124	//	sVGA	+	—	—	1390	12	ДРАЙВ	269796/235489
80.	—	—	4	170	—	sVGA	—	K=128	—	—	12	ЭЛЕКТРОН	264555
81.	—	+	4	210	//	sVGA	+	K=128	—	1291	12	ТАИР	231567/232881
82.	—	+	8	340	—	VGA	+	K=64					

Вышли ли мы из рублевой зоны?

"Разговоры о сохранении рублевой зоны остались в прошлом. Она фактически прекратила свое существование".
В.СОЛОВОВ,
зам. председателя
Центробанка
России.

Пожалуй, сегодня главная тема во всем, что касается финансов, — это вопрос о рублевой зоне, к которому неоднократно обращались и наша, и другие газеты республики. И все же полностью он не выяснен. Причина проста — ни правительство, ни Национальный банк не пришли к какому-либо определенному решению проблемы. (О парламенте говорить не приходится — как неофициально заявил представитель Нацбанка, "стыдно слушать этих людей").

Как обстоят дела сегодня? По словам председателя правления НБ Станислава Богданкевича, а с ним трудно не согласиться, с 1992 года в республике де-факто введена собственная валюта: на 100% в безналичном обороте и на

80% — в наличном. Свои наличные "зайчики" — расчетные билеты Нацбанка выпускает, не спрашивая на то согласия никаких иностранных государств. Причем есть 100-процентная возможность удовлетворить потребность республики в наличных деньгах при помощи "зайцев" (на прошлой неделе получено еще 22 млрд.), не пользуясь российскими рублями.

Приходится признать справедливость известного российского ультиматума (см. "БР" № 12/93): Беларусь пора определиться

— вводить национальную валюту де-юре или возвращаться к рублю. Особенно это актуально для России в сфере наличного оборота — за 4 месяца текущего года, несмотря на все ограничения, из России в страны СНГ было вывезено до 25% рублевой наличности! Нужно понять национальные интересы России, заставившие Центральный банк предъявить свой достаточно жесткий ультиматум.

Но нужно понять и национальные интересы Беларуси. Принять ультиматум — значит поста-

вить свою финансовую систему под контроль чужого государства, то есть распрощаться с какой бы то ни было экономической независимостью. А без экономической независимости не может быть и политической.

В то же время без валютно-экономического союза с Россией нам не прожить — это истина, не требующая доказательств. Перед глазами пример Украины, где отсутствие такого союза губит и финансовую систему, и производство. Горько осознавать, но, кажется, хорошего вы-

хода из ситуации в Беларуси нет: либо независимость, либо хлеб с маслом.

Сейчас правительство предпринимает лихорадочные усилия (раньше бы! — премьер Вячеслав Кебич договаривается с Москвой, пытаясь выбить очередной технический кредит (в чем, естественно, отказано). Ради этого признан государственный долг перед Россией на 260 млн. долларов (неясно только, как этот долг отдавать?).

Трудные переговоры ведет Нацбанк, уже согласившийся на единую с Россией учетную ставку и единые размеры кредитной эмиссии. И тем не менее, если до 1 сентября соглашение с Россией не состоится, что вполне возможно, то Беларусь, по словам того же С. Богданкевича, остается лишь признать юридически факт существования своей национальной валюты.

Уже сейчас Россия прекратила поставлять наличные рубли для пополнения банковских касс — с 20 июня ни в одном банке Минска не выдают русские рубли. Первым на это, как обычно,

отреагировал "черный" валютный рынок: в понедельник 28 июня доллар на Комаровке можно было купить за 1.200 русских или 1.250 белорусских рублей, а в четверг 1 июля — за 1.100-1.150 русских или 1.350-1.450 белорусских рублей. Похоже, устанавливается курс наличных "зайцев" к наличным рублям: пока это примерно 1,15-1,25 к 1.

Если ситуация не изменится, скоро остатки рублей, находившиеся на руках у населения, "вымоются" и будем мы менять на рынках и в магазинах свои деньги на русские, как это делается на Украине. Да и курс наших денег, будут ли это "зайцы", талеры или, скажем, "белорусские доллары" (звучное название и красивая купюра ничего не меняют), вероятно, будет ближе к курсу украинского купона, нежели к курсу американского не то что доллара, но даже цента.

Хроника

16 июня окончена подписка на акции второго выпуска АКБ "Белорусский народный банк". Вместо объявленных 500 млн. рублей уставного фонда собрано 810 млн., которые и заявлены на регистрацию в Нацбанк РБ.

25 июня состоялось заседание Совета АКБ "Приорбанк" по итогам работы за полугодие. Размер дивидендов по простым и привилегированным акциям, определенным в рублях, определен в 153% годовых. Акции физических лиц первого выпуска повторно индексируются на 100%. Акции физических лиц второго выпуска индексируются на 30%. Выплата дивидендов по акциям первого и второго выпусков начата с 1 июля 1993 года.

26 марта общим собранием акционеров АКБ "Приорбанк" принято решение о третьей эмиссии акций. Подписка начата 3 мая, планируемое окончание — 3 ноября 1993 года. Банк готов рассмотреть предложения физических лиц по принятию в акционеры банка посредством внесения в уставный фонд денежных вкладов в виде недвижимого имущества.

"Приорбанк": минимальный валютный вклад — 500 \$ или 800 DM. Проценты: 3-6 мес. — 3%, 6-12 мес. — 5%, 1-2 года — 6%, свыше 2 лет — 8%.

АКБ "Поиск" с 1 июля увеличил ставки по вкладам: до востребования — 100% годовых, 6 мес. — 200%, 12 мес. — 250%.



Анализ и прогноз

Курс доллара за полгода

Уже прошло полгода с тех пор, как Национальный банк РБ стал устанавливать единый курс валют — еженедельно по четвергам, начиная с 7 января 1993 года. Этот курс не является обязательным при покупке/продаже валют банками, однако безусловно принимается ими в расчет. Кроме того (и это главное), единый курс НБ применяется для экспортно-импортных операций под госконтролем, для целей налогообложения и бухгалтерского учета. Курс рассчитывается как средневзвешенный по результатам банковских сделок с безналичной валютой за прошедшую неделю. Понятно, что курс НБ не может служить столь же важным индикатором состояния национальных денег, как курс, например, Московской межбанковской валютной биржи (еще раз подчеркнем, что курс НБ — расчетный, а не реальный). Но при отсутствии других надежных индикаторов попробуем проанализировать то, что имеется (см. табл. и график), причем особое внимание обратим не на абсолютные цифры в рублях за доллар, а на относительные проценты роста курса — еженедельные индексы.

При среднем за полугодие индексе роста курса доллара 5,27% в неделю доллар не всегда рос такими темпами — у него были периоды замедленного роста и периоды стремительного взлета, вот только падения (отрицательного индекса) не было никогда. Самый медленный рост наблюдался 4 февраля

(0,0%), 21 января (1,1%) и 20 мая (1,4%). Самый быстрый — 29 и 22 апреля (соответственно 14,1% и 10,9%), а также 25 марта (9,6%). В течение апреля доллар взлетел на 59,1%, в то время как за январь он поднялся всего на 8,5%. Вообще, если посмотреть по месяцам, темпы роста постоянно увеличивались от января до апреля: январь — 8,5%, февраль — 20,8%, март — 26,0%, апрель — 59,1%. Затем наступило резкое торможение роста: май — 19,0%, июнь — всего 15,4%.

С чем связан бурный рост курса в апреле? Видимо, причина — в повышении цен и зарплат: с 1 апреля была увеличена минимальная зарплата в 1,5 раза (с 3 до 4,5 тысячи рублей), соответственно в 1,5-1,7 раза за этот месяц возросли цены и курс доллара увеличился почти в 1,6 раза.

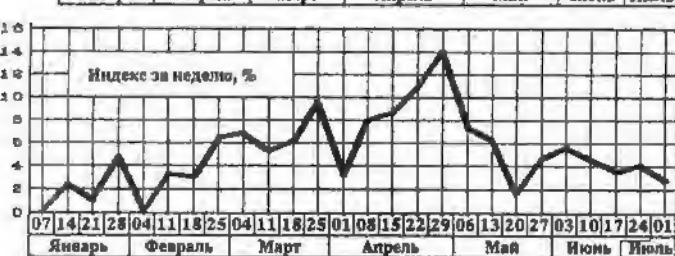
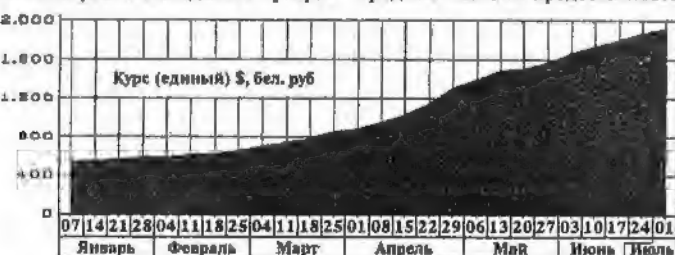
После этого цены росли не так быстро, "успокоились" и доллар. Правда, в июне прошел новый всплеск цен, примерно равный апрельскому (так, минимальная зарплата увеличилась еще в 1,47 раза — до 6.600 рублей), однако доллар не отреагировал. Наоборот, рост курса за июнь (15,4%) — самый низкий за полгода, не считая января. В чем причина?

Думается, это влияние извне, так сказать "рука Москвы". Дело в том, что с 1 июля 50% валютной выручки российских предприятий обязаны будут продавать на валютной бирже, а с 15 июля право продажи валюты предоставляется

всем иностранным фирмам. Естественно, ожидается большое увеличение предложения валюты. Поэтому уже в июне курс доллара в Москве стабилизировался, а затем снизился до 1.060 рублей. По всем прогнозам, возможно и дальнейшее снижение или, по крайней мере, стабилизация. Видимо, финансовые системы Беларуси и России еще настолько взаимосвязаны, что этот процесс притормозил рост курса доллара и у нас. Что будет дальше, после российского ультиматума, трудно предугадать.

Пока темпы роста стабильно снижаются, начиная с 3 июня — от 5,6% в неделю до 2,6% (на 1 июля). Если так пойдет и дальше, доллар может вообще "остановиться" через 2-3 недели. Но, учитывая, что за полгода доллар вырос в 3,6 раза (в том числе — на 65% за 1-й квартал и еще на 119% за 2-й), а особенно учитывая последние события — это маловероятно. Скорее всего, тенденция изменится, и доллар вновь начнет взлетать. Об этом говорят и действия банков, активно скупающих наличную и безналичную валюту. Прогноз: рубль 2.000 будет переиначен, вероятно, в ближайшую неделю-две.

Дата установления курса	Курс (единица) \$, бел. руб.	Индекс за неделю, %
7.01	528	0,0
14.01	540	2,3
21.01	546	1,1
28.01	573	4,9
4.02	573	0,0
11.02	592	3,3
18.02	609	2,9
25.02	648	6,4
4.03	692	6,8
11.03	729	5,3
18.03	773	6,0
25.03	847	9,6
1.04	872	3,0
8.04	943	8,1
15.04	1023	8,5
22.04	1134	10,9
29.04	1294	14,1
6.05	1387	7,2
13.05	1475	6,3
20.05	1495	1,4
27.05	1564	4,6
3.06	1651	5,6
10.06	1727	4,6
17.06	1788	3,5
24.06	1857	3,9
1.07	1906	2,6



В июле бюджет жарко

Прошел июнь — месяц резких изменений и неясных перспектив, месяц неожиданностей и слухов. Через 3 недели после российской ультиматума ситуация остается неопределенной.

Безналичная валюта

ТВЕРДЫЕ ВАЛЮТЫ. За июнь они росли медленно (3-5% в неделю), а в последние недели и вовсе затормозили: немецкая марка (неслыханный случай!) 24 июня даже чуть-чуть упала — на 1 рубль. И остальные валюты почти не растут — 1-2% в неделю. Неудивительно, что за месяц и дойчмарка поднялась лишь на 7,9% (в мае — 26,4%), что меньше, чем у других СКВ. Лидирует доллар США — 15,4% (в мае — 27,6%).

Между тем обороты валютного рынка, как безналичного, так и наличного, возрастают: за июнь еженедельный оборот увеличился втрое и достиг рекордной отметки 6 млн. долларов в неделю. Причем банки в основном скупают валюту, рассчитывая на рост курса. Так, на МВБ 30 июня не нашлось желающих продать 350 тыс. долларов даже по 1.960 рублей за доллар — просили 2.200-2.300. Так что взлет курса, видимо, не за горами.

МЯГКИЕ ВАЛЮТЫ. Российский рубль твердо стоит на цифре 1,8, понизившись яв 10% в начале месяца. Однако

твердость эта, как и раньше, опирается на действия Нацбанка гораздо больше, чем на реальный рынок. Поэтому курс 1,8 все меньше отражает реальность. Прогноз, увы, неутешителен: курс белорусской валюты по отношению к российской упадет, какая бы цифра не стояла в официальных котировках.

Много "попрыгал" в июне карбованец: с 0,24 до 0,74, затем вниз до 0,27 и наконец — 0,36. Итог за месяц — рост в 1,5 раза. Однако прыжки, как и итог, отражают пусть крупные, но разовые сделки и поэтому не могут быть ориентиром, за исключением, возможно, последней цифры: 0,36.

С 20 июня Литва ввела в обращение лит (1 лит — 100 талеров), а Латвия с 24 июня — лат (1 лат — 200 рублосов). Так что будем разучивать новые для нас названия. Как и раньше, балтийские валюты стабильно растут (литовская — на 21% за июнь, латвийская — на 16%), как и раньше, сделок на МВБ по ним практически нет. Итак, запомним: как валюту ни называй, суть ее не меняется.

Безналичные курсы иностранных валют, установленные НБ РБ

	17.06.	24.06.	1.07.	Рост в % за июнь (в скобках — за май)
Доллар США	1.788 (+3,5)	1.857 (+3,9)	1.906 (+2,6)	+15,4 (+27,6)
Немецк. марка	1.100 (+3,4)	1.099 (-0,1)	1.121 (+2,0)	+7,9 (+26,4)
Англ. фунт ст.	2.739 (+4,5)	2.755 (+0,6)	2.848 (+3,4)	+10,4 (+25,9)
Франц. франк	327 (+3,5)	327 (0,0)	333 (+1,8)	+8,1 (+26,7)
Финская марка	329 (+4,4)	329 (0,0)	333 (+1,2)	+8,8 (+27,0)
Эстон. крона	137,5 (+3,4)	137,4 (-0,1)	140,1 (+2,0)	+7,9 (+26,4)
Росс. рубль	1,80 (+0,0)	1,80 (0,0)	1,80 (0,0)	-10,0 (-2,4)
Укр. карбованец	0,74 (+0,0)	0,27 (-63,5)	0,36 (+33,3)	+50,0 (+4,3)
Лит. талон	3,67 (+0,8)	3,90 (+6,3)	4,24 (+8,6)	+21,0 (+44,6)
Латв. рублис	13,86 (+3,4)	13,88 (+0,1)	14,74 (+6,2)	+16,8 (+29,3)

Наличная валюта

Если в мае курсы наличной валюты стабильно росли, то в июне они стабильно падали: на 4-6% за месяц по доллару и на 7-9% по немецкой марке. Интересная тенденция наблюдается в нечных долларовых отношениях Минск — Москва: в мае СКВ в России быстрее росла, а в июне — быстрее падала, чем в Беларуси.

Причина общего падения курса валют на наличном рынке та же, что и на безналичном — обязательная продажа половины валютной выручки российскими предприятиями с 1 июля и право продажи СКВ иностранцами с 15 июля. Изменение "повышающей" тенденции на противо-

положную оживило валютный рынок: оборот наличной СКВ в банках увеличился с 400-500 тыс. долларов в неделю (начало июня) до 2 млн. долларов (последняя неделя июня). Причем, как правило, преобладает покупка валюты банками. Видимо, банки рассчитывают либо на повышение курса, либо на инкассирование наличной СКВ и продажу ее по безналичному курсу 2.200-2.300.

И еще одна новость: резко увеличился в последние дни разрыв между курсами в Минске и Москве — до 16-18%, в то время как раньше он колебался в пределах 5-10%. Это следствие фактического введения белорусской национальной валюты, ведь русские рубли из оборота исчезают.

Средние банковские курсы в июне

(ск/рубля)						
\$	4.06.	11.06.	18.06.	25.06.	Падение в % за июнь	
Минск	1271/ /1354	1254/ /1326	1240/ /1301	1217/ /1277	-4,2/ /-5,7	
Москва	1171/ /1236	1200/ /1244	1176/ /1233	1040/ /1127	-11,2/ /-8,8	
С.-Петербург	1224/ /1297	1210/ /1322	1199/ /1293	1000/ /1166	-18,3/ /-10,1	
Отношение минско- го к московскому	1,09/ /1,10	1,05/ /1,07	1,05/ /1,06	1,17/ /1,13		
DM	4.06.	11.06.	18.06.	25.06.	Падение в % за июнь	
Минск	775/ /845	760/ /823	752/ /797	725/ /769	-6,5/ /-9,0	
Москва	718/ /762	731/ /769	709/ /753	613/ /662	-14,6/ /-13,1	
С.-Петербург	724/ /767	738/ /782	699/ /758	611/ /707	-15,6/ /-7,8	
Отношение минско- го к московскому	1,08/ /1,11	1,04/ /1,07	1,06/ /1,06	1,18/ /1,16		

Страницу подготовил обозреватель "БР" Александр БУРДА.

Амбиции для суда — не аргумент

БЕЛОРУССКИЕ КОММЕРЧЕСКИЕ БАНКИ
ВПЕРВЫЕ СУДЯТСЯ С НАЦИОНАЛЬНЫМ БАНКОМ РБ

21 июня Высший хозяйственный суд РБ удовлетворил иск Белорусской фондовой биржи и АКБ "Белорусский биржевой банк" и признал решение НБ РБ о ликвидации БББ недействительным. Со счета НБ РБ в пользу Белорусской фондовой биржи решено изъять 4.500 рублей расходов по госпошлине, а также в доход местного бюджета — штраф в размере 66.000 рублей.

Однако НБ, похоже, сдаваться не собирается: он обратился в Прокуратуру РБ с ходатайством о внесении протеста Высшему хозяйственному суду. — Прокуратура подобными делами не занимается, — говорит в беседе с корреспондентом "БР" Леонид Шатон (председатель правления БББ). Насколько я понимаю, юристы во второй раз желают ввести в заблуждение председателя правления банка.

Дальнейшие действия со стороны БББ? — Выявленные перед ликвидацией недостатки в работе банка на собрании акционеров обсуждались, принимались решения по их оперативному устранению. Идеально, без ошибок организовать банк с двумя с половиной тысячами акционеров практически невозможно — нет соответствующего опыта. Тем

более, что пока не существует, к примеру, положений по проведению первичной подлинки на акции. Естественно, что мы наломали дров. Однако неопытность была интерпретирована как причина для ликвидации... Непредостережимых недостатков в делах нашего банка нет. Думаю, в течение месяца мы все приведем в порядок.

В НБ говорят, что вряд ли вас аттестуют на должность председателя правления, да и главного бухгалтера в нашем банке нет...

Я никогда не стремился быть председателем правления банка. Есть масса других дел, которыми занимался бы с гораздо большей охотой. Мы обратились в НБ (в Управление по надзору за банками) с просьбой помочь нам найти первых руководителей. Может я и не хотел бы быть председателем правления банка, но акционеры доверяют деньги не банку, не банковской системе, они доверяют конкретному человеку. Предыдущему председателю правления не доверяли... Для нас же этот банк — не самоцель, но инструмент для осуществления идей, связанных, к примеру, с развитием рынка ценных бумаг. Именно так ставился вопрос с самого начала.

28-29 июня в ХС состоялся второй процесс. На этот раз с НБ спорил Ассоциация коммерческих банков РБ (АКБ). Сущность спора: признание недействительным "Положения о порядке согласования Национальным банком системы оплаты труда и материального стимулирования в банках Республики Беларусь". Положение, утвержденное правлением НБ 4 мая 1993 года, признано не имеющим юридической силы, как противоречащее законодательству РБ и затрагивающее интересы субъектов хозяйствования. Решено также изъять со счета НБ РБ в пользу АКБ 6.600 рублей расходов по госпошлине.

Второй процесс был проигран потому, что в суде звучала "словесная", ничем не подкрепленная аргументация: это, мол, наше мнение, это политика НБ, таковыми мы видим тенденции развития банковской системы, подобные положения в будущем будут введены в законодательство... Очевидно, у председателя правления НБ и других проблем хватает, но амбиции сотрудников попросту "подставляют" его.

Елена ФАЛЕЙ.

В июне отдыхали не все

Сделки РТСБ
(цена покупки, выборка)

сигареты "Солнечные" (Ф-ка "Ява", м/у).....	39.900 пачки	93
сигареты "Ява" (Ф-ка "Ява", м/у).....	150.400 пачки	108
кофе литовский КЛ-1 фр.40мм.....	407.700	
масло И-20А.....	150т	75.000
масло МС-20.....	60т	240.000
масло ХА-30.....	120т	400.000
п/этилен выс. давл. марки 15803020.....	100т	290.000
туфли мужские в ассортименте.....	1.840 пар	7.600
железо оцинк. в рулоне 1,2х12,5.....	65т	124.000
крут d = 18 ст.3 кл.А1.....	65т	75.000
лист х/к.....		
ГОСТ 16523 ОК 1х1250х2500мм.....	26т	63.000
полоса стальной 25х4,25х5 ст.3ПС614т.....	73.000	
уголок 50х5.....	20т	130.000
трубы сварные d = 1020мм стенка 10мм.....	33т	110.000
алюминий А5 возм.достав. Москва.....	25т	670.000
провод ПКСВ-2.....	25.000 шт.	7
кабель ТППП связанной 100х2х0,4.....	5.000 м	800
кабель ТППП связанной 100х2х0,4.....	5.000 м	800
телевизор "Фотон" ч/б 61.....	96 шт.	42.000
телевизор "Электрон" 61 ТЦ 4610.....	38 шт.	95.000
телефон с АОН.....	100 шт.	14.000
ЛАЗ 695Н.....	8 шт.	12.500.000
Трактор Т-40 АМ, унив.-пропашной.....	27 шт.	2.200.000
аккумулятор ССТ-215.....	10 шт.	30.000
комплект 3/4 для с/х машин.....	1 шт.	1.812.000
комплект 3/4 для с/х машин.....	1 шт.	507.090
комплект 3/4 для с/х машин.....	1 шт.	2.928.000
комплект деталей для с/х машин.....	1 шт.	44.280
машина Д-243 с комплектом 3/4.....	1 шт.	1.209.600
машина КППР-3.0А с запчастями.....	1 шт.	13.000.000
машина КППС-5Г.....	1 шт.	3.600.000
машина КН-2.1А с запчастями.....	1 шт.	632.000
ремень УБ-2800.....	30 шт.	3.360
трактор Т-40, унив.-пропашной.....	23 шт.	2.620.000
шатуны КДП-35.....	1.000 шт.	8.000
шина 1100х400.....	8 шт.	72.000

Сделки МТБ
(цена покупки, выборка)

Анапатоливо РТ.....	1.000т	49.750
Анапатоливо РТ.....	400т	49.750
Бензин А-76.....	1.000т	49.000
Дизельное топливо.....	1.000т	49.000
Дизельное топливо с лиц. по СНГ.....	6.000т	1.210.000
Глюкозат кальция в табл. 0,5 №10.100.000уп.....		33,7
Карбид кальция.....		133.000
Порошок листовой.....	10т	
в рул., толщ. 20 мм, шир. 1 м.....	5т	2.200.000

Край фанерный березовый.....	1.000 м.куб.	8.760
Фансырье d16 см дл. = 1,6.....	1.000 м.куб.	7.600
и кратно ГОСТ 9462-85.....	36 пачка	1.944
Кроссовки, арт. 3012.....	100т	26.000
Битум строительный БН.....	3 шт.	18.500
Сервис столовый.....	40 шт.	1.900
Смеситель "Елочка".....	437 шт.	135
Тарелка ф.175.....	304 шт.	315
Чашка с блюдцем.....	11т	150.000
Арт. С135Г кл. А3 д = 18 мм.....	3; 4; 5; 6; 8; 10 мм 47т	120.000
Лист г/к С135С толщ. 3; 4; 5; 6; 8; 10 мм 47т.....		120.000
Трубы чуг. мапоровые.....	403.840 кг	160
Медь марки МОК М1К.....	5.000т	1.300
ГОСТ 54688 с лиц.....	12т	395.000
Сплав алюминия АК-5 МЕ.....	20т	270.000
Сейф металл с кодовым замком.....	12т	37.000
А/край "Иванович" КС 3577-4.....	2 шт	26.000.000
на базе МАЗ-5337 г/п 14 т.....		
Автометаллические выхлопные.....	1 шт.	1.200.000
станков ОВП-1М.....	30 шт.	2.600
Весы настольные.....	350 шт.	1.344
Дозиметр "Белла".....	1 шт.	8.160.000
Комплект оборудования.....	1 шт.	4.282.000
для предприятий общепит.....	1 шт.	898.000
Линия пельменная.....	1 шт.	1.804.000
Линия чебуречная.....	20 шт.	28.000
барбек. тппа.....	5 шт.	379.000
Холодильник "Морозко".....	5 шт.	23.000
Эл/соковыжималка.....	10 шт.	16.500
Электролизатор МНМ-300.....	5 шт.	99.000
Машинка для счета купюр СМ-1.....	2 шт.	220.000
Акуст. система 50 АС-201 "Юнифер".....	90 шт.	5.160
Дозиметр "Белла".....	220 шт.	768
Дозиметр "Эксперт".....	125 шт.	1.344
Кабель ТПП 200х2х0,5.....	1.170 шт.	3.600
Кабель ТПП 50х2х0,5.....	2.681 п/м	600
Приставка дециметровая ПСКД-6.....	35 шт.	3.960
Т/факс PANASONIC KX-F 50 В в адатп.....	1 шт.	495.000
Э/соковыжималка.....	10 шт.	16.500
Э/соковыжималка.....	10 шт.	16.500
Э/термос.....	9 шт.	13.000
Редукторный ватон.....	1 шт.	3.600.000
Т/холодильник "Иван Сусалов" проект 588.....	1 шт.	510.717
А/м ГАЗ-3102 универсал, 4-д. пер.....	1 шт.	8.500.000
А/м ГАЗ-31029, с лиц. по СНГ, гараж.....	1 шт.	7.800.000
А/м ГАЗ-3307 топливозаправщик 4,2 т.....	1 шт.	2.500.000
А/м ГАЗ-31029.....	4 шт.	8.200.000
А/м ГАЗ-3307 дерев. борт, новый.....	1 шт.	1.650.000
А/м ЗИЛ-431410(130) бортовой.....	1 шт.	2.600.000

МИРОВЫЕ БИРЖЕВЫЕ ЦЕНЫ

Сегодня "БР" начинает публикацию информации о ценах и сделках на ведущих биржах мира. В этой рубрике мы будем помещать и краткие комментарии о динамике изменения цен на основные группы товаров. Мировой рынок не так далек, как это может показаться на первый взгляд.

Лондон, товарные биржи
По сравнению с серединой июня цены на нефть-сырец повысились в среднем на 0,9-1,1 \$ за баррель. Отмечено повышение цен на драгоценные металлы: в среднем на золото — на 10 \$, на платину — на 6,2 \$, на палладий — на 10,2 \$ за тройскую унцию. На

Итоги торгов		Цены на нефть-сырец	
на нефть-сырец		(Лондон, 30.06.93)	
Сuez Blend		14,15	
North Brent		17,52	
Bonny-Light		18,15	
Цены на драгоценные металлы		(Лондон, 30.06.93)	
Золото		379,00	
Платина		385,70	
Палладий		138,04	
Лондонская биржа металлов		(закр. 30.06.93)	
АЛЮМИНИЙ 99,7%		(доллары/тонна)	
**		1233,00	
3 мес.*		1256,00	
СВИНЕЦ		(ф. стерл./тонна)	
**		258,50	
3 мес.*		269,50	
МЕДЬ, сорт А		(ф. стерл./тонна)	
**		1274,50	
3 мес.*		1287,00	
НИКЕЛЬ		(ф. стерл./тонна)	
**		455,8	
3 мес.*		457,1	
сентябрь		458,7	
декабрь		463,7	
МЕДЬ, сорт А		(ф. стерл./тонна)	
**		455,8	
3 мес.*		457,1	
сентябрь		458,7	
декабрь		463,7	

Биржевой рынок про- довольствия: панорама цен

БелАГБ,
торги 25 июня, выборка

Картофель продовольственный, сорт "Амеласиновский", 200т.....	25.000
Напиток "Амеласиновский", 0,5 л без ст. посуды.....	50.000 бут.
0,5 л без ст. посуды.....	50.000 бут.
Напиток аблочно-освежающий, 3 л.....	50.000 бан.
Крахмал картофельный, высший сорт.....	30 кг
Крупка гречневая в мешках по 50 кг.....	2500 кг
Клуста маринаван, 0,8 кг, партия 15 т 1.000 банка.....	0,295
Каши перловая с говядиной, банка 0,5 л.....	1.000 банка
Конфеты "Каландер", Молдавия.....	60 кг
Конфеты "Молодежные", Молдавия.....	50 кг
Масло подсолнечное, в бочках по 200 л.....	10.000 литр
Молоко сгущенное с сахаром.....	30.000 банка
Печенье дорожное, 20.....	1 кг
Печенье маршбург, 60 т.....	1 кг
Повидло аблочно-освежающее, 0,5 л, с/б.....	6000 банка
Сок аблочно-освежающий, 3 л.....	5000 банка
Сок аблочно-освежающий, 1 л.....	5000 банка
Сок аблочно-освежающий, 0,5 л.....	4500 банка
Сок "Антоновка", 0,2 л, пакет.....	9000 пакет
Сок "Степашка", 0,5 л, пакет.....	5000 пакет
Сок "Экзотика", 0,5 л, пакет.....	1.000 пакет
Сухое картоф. пюре, поставка вагон 40т, комп.....	500т
Укроп сушеный в мешках.....	20 кг
Чай груз. корейский байх, в/с, 100г.....	10000 упак.
Шоколад "Лурна", Беларусь-США.....	25т

РТСБ, торги 30 июня, выборка

Масло сливочное (голландия).....	50т	870.000
Масло сливочное (свинина).....	50т	870.000
Свинина мороженая.....	35т	1.100.000
Кур. бройлерный 1 кг.....	2.000 кг	750
с дест. по Москве.....		
Цыпленок бройлерный быстрозаморож.....	100т	680.000
в гофр. упаковк.....	1000 кг	850
Кур. копченые.....	100т	72.000
Картофель гол. "Фреска" урож. 93 г.....	100т	37.000
Картофель пищевой.....	100т	30.000
Помидоры свежие.....	300т	450.000
Помидоры свежие, грунт, ашк 2х2.....	200т	145
Лук репчатый летний, оплота в Москве.....	300т	15.000
Лук репчатый, новый.....	10.000 кг	510
Огурцы свеж.....	50т	140.000
Чечевица.....	3т	150.000
Укроп сушеный ГОСТ 16732-71.....	100т	60.000
Горох ("Чешский богатырь") в мешк.....	50т	155.000
Саго.....	42т	425
Орехи (фундук).....	150т	200.000
Изюм с косточкой ГОСТ 6882-82.....	70т	400.000
Абрикосы свежие.....	100т	300.000
Алыча свежая.....	100т	300.000
Мука, в/с.....	120т	38.000
Мука пшеничная, 2 с.....	600т	39.000
Мука пшеничная, 1 с.....	1.000т	49.000
Мука пшеничная, 1 с/б/стном. тары.....	1.000т	34.000
Мука пшеничная Подольская.....	500т	39.000
Мука пшеничная Раманская, в/с.....	200т	60.000
Мука ржаная обдирная в мешках.....	250т	38.000
Мука гречневая (дир. обдирка), в мешк.....	300т	240.000
Крупка гречневая в мешках.....	95т	283.000
Крупка кукурузная в мешках.....	150т	63.000
Крупка манная, 1 с.....	100т	63.000
Крупка овсяная в мешк. со стном. тары.....	120т	85.000
Крупка ячменная.....	10т	48.000
Крупка ячменная в мешках со ст. тары.....	120т	56.000
Крупка перловая.....	70т	55.000
Пшено мешком — 30 кг.....	100т	770.000
Пюре картоф. сухое, мешком — 15 кг.....	100т	165.000
Пюре гороховое сухое в мешках.....	100т	748.000
Крахмал картоф., в/с в мешк. по 50 кг.....	50т	260.000
Масло соевое в цистернах.....	300т	385.000
Масло олиовое, Испания.....	70.000 бут.	550
разлив — Воронеж, бут. 0,5 л.....	58т	290.000
Масло подсолнечное.....	5.000 л	300
Масло подсолнечное.....	1.000т	320.000
Масло горчичное 1 с.....	120т	360.000
Масло горчичное в/с.....	120т	380.000
Масло табычное абсолют.....	493 кг	126.000
Маргарин ГОСТ-240-85.....	160т	390.000
в карт. коробках по 10 кг.....		
Маргарин "Солнечный", упак. по 20 кг или 250 г.....	28.000 кг	400
Ветчина куриная.....	1.000 кг	1.600
Колбаса в асорт. "Бар-ропс".....	1.000 кг	1.470
Колбаса вареная "Львовская", в/с/с.....	1.000 кг	1.950
Колбаса вареная, в/с.....	1.000 кг	1.700
Колбаса вареная куриная.....	1.000 кг	780
Колбаса печеночная.....	1.000 кг	660
Говядина пражная, 650 гр., стекло.....	40.000 банка	673
Каши гречневая в кур. мясом.....	500.000 банка	450
Каши гречневая в кур. желудками.....	500.000 банка	350
Каши перловая с говяд., ж/б 525 г.....	100.000 шт	450
Консервы перловка с говядиной, банка — 250 г.....	100.000 банка	134
Консервы перловка с бараниной, банка 250 г.....	100.000 банка	134
Консервы рис с бараниной, банка 250 г.....	100.000 банка	134
Кур. консерв., стекл. б. 700 гр.....	500.000 банка	350
Лососевые 250 гр.....	20.000 банка	326
Паштет из печени свиной со слив. жиром 250 г.....	40.000 банка	400

Пит. дет. курин., паштет 100 г.....	1.000 шт	70
Свинина пражная 650 гр., стекло.....	40.000 банка	673
Свинина тушеная.....	140.000 банка	2

Размещение информации в таблице по телефону (0172) 32-10-93 и факсу 32-30-75.
При размещении одной строки — стоимость 3000 рублей за строку;
от 2 до 5 строк — 2500 рублей за строку;
от 6 до 10 строк — 2000 рублей за строку; 11 и более строк — 1500 рублей за строку.

РЫНОК ОРГТЕХНИКИ.

НАИМЕНОВАНИЕ	МОДЕЛЬ	ОСОБЫЕ ОТЛИЧИЯ	ЦЕНА	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
1.	SHARP UX-112	ЖКИ-дисплей, белый	\$ 845.000	ГРИНВИЧ	270160
2.	PANASONIC KX50	встроенный автоответчик	\$ 430	ROX Corp.	668468
3.	PANASONIC KX50B	встроенный автоответчик	900.000	Белтрансфер	295011 295821
4.	PANASONIC KX50B	встроенный автоответчик	950.000	ИНКОС	293554
5.	PANASONIC KX50B	встроенный автоответчик	950.000	ЭЛЕКТРОН	264555
6.	PANASONIC KX50B	встроенный автоответчик	975.000	СИНТЕЗ	322398
7.	PANASONIC KX50B	встроенный автоответчик	\$ 520	КОПАС	394067
8.	PANASONIC KX90B	встроенный автоответчик	1300.000	КОНТАКТ-89	200461
9.	PANASONIC KX130B	встроенный автоответчик	\$ 480	ROX Corp.	668468
10.	PANASONIC KX150B	масштабирование, автоответчик	\$ 520	АЛНА	493611
11.	PANASONIC KX150B	масштабирование, автоответчик	950.000	Белтрансфер	295011 295821
12.	PANASONIC KX155B		930.000	ИДЕЯ	686857
13.	RX 7018		\$ 1306	ИМК Унив.	273511
14.	RX 7019	дисплей	\$ 1575	АСТРОН	325713
15.	RX 7024	ксерофакс, бумага обычная	\$ 2370	АСТРОН	325713
16.	RX 7024	ксерофакс, бумага обычная	\$ 2387	ИМК Унив.	273511
17.	PANASONIC 2460		190.000	ИДЕЯ	686857
18.	PMX-108y	память — 10, станд. кассета	100.000	ЧЕРНИК	258667
19.	GB9891A	память — 12, микрокас., дист. упр.	\$ 90	NEWBRIDGE	332510
20.	SIEMENS	дисковый	7.000	ДУПЛЕТ	454290
21.	SIEMENS	кнопочный	10.000	ДУПЛЕТ	454290
22.	PANASONIC KX4300	автоответчик	370.000	КОНТАКТ-89	200461
23.		3 внутр., 1 гор. линия	30.000	ДУПЛЕТ	454290
24.	SIEMENS TMS202	2 внутренних абонентов 3 городских линии	\$ 230	ДУПЛЕТ	454290 463044
25.	SIEMENS TMS205	6 внутренних абонентов 3 городских линии	\$ 500	ДУПЛЕТ	454290 463044
26.	ERIFOX	8 внутренних абонентов 3 городских линии	\$ 605	NEWBRIDGE	332510
27.	SIEMENS TMS211	12 внутренних абонентов 6 городских линии	\$ 1500	ДУПЛЕТ	454290 463044
28.	SIEMENS TN205	10 внутренних абонентов 3 городских линии	\$ 600	ДУПЛЕТ	454290 463044
29.	SIEMENS EMS10	10 внутренних абонентов 2 городских линии	\$ 400	ДУПЛЕТ	454290 463044
30.	SIEMENS EMS30	30 внутренних абонентов 2 городских линии	\$ 950	ДУПЛЕТ	454290 463044
31.	TAIKO	16-22 внутренних абонентов 2-8 городских линии	\$ 3600	NEWBRIDGE	332510
32.	SIEMENS EMS80	80 внутренних абонентов 8 городских линии	\$ 1320	ДУПЛЕТ	454290 463044
33.	SIEMENS EMS180	180 внутренних абонентов 8 городских линии	\$ 2700	ДУПЛЕТ	454290 463044
34.	DS24 Int.	V.22 bis, MNP 2-7, к.ф.	113.000	БЕЛСОФТ	782000
35.	Int.	2400, MNP 5, США	185.000	Гиперли- ния	374574
36.	PROLINK Int.	V.42 bis, MNP 5 апп.	182.000	БЕЛСОФТ	782000
37.	SMART ONE ext.	2400, V.22 bis, MNP 2-5 апп.	\$ 129	ПИКАДОР	239904
38.	SMART ONE ext.	HAYES-совм., V.42 bis, MNP 2-5	\$ 179	ПИКАДОР	239904
39.	MAXCOM ext.	V.32 bis, 9600, сертификат России	830.000	БЕЛСОФТ	782000
40.	ZOOM ext.	2400, SRM Technologies, США	200.000	Белтрансфер	295011 295821
41.	TERRA NET, ext.	V.42 bis, MNP 5, сертификат, "башня"	245.000	АТЕХ	589336
42.	GVC	2400, V.42 bis	\$ 190	RELCOM	706002
43.	GVC SM24V	2400, V.42 bis, MNP 5, HAYES-совм., сертификат	297.000	АТЕХ	589336
44.	QUICKTEL Int.	9600/4800, S/R, V.42 bis, MNP 5, soft.	187.000	БЕЛСОФТ	782000 787983
45.	ZOLTRICS Int.	V.41, V.42, V.42 bis	170.000	КОНТАКТ-89	200461
46.	ZOLTRICS Int.	2400/9600, V.42 bis, V.42	178.800	АЛЬБАНИ	534446 209379
47.	QUICKTEL Int.	2400/9600, MNP 5, V.42 bis, V.42, USA	239.800	АЛЬБАНИ	534446 209379
48.	CITIZEN SLD-708	8 разрядов	8.800	ДЖЕНТИ	39-53-97 39-42-41
49.	CITIZEN BLS-301	8 разрядов	18.000	ЧЕРНИК	258667
50.	CITIZEN SLD-7401	карм., 10 разр., изм. угол накл.	15.950	ЭКСПЭЛ	(02251) 28813
51.	CITIZEN SLD-742N	10 разрядов	15.500	ДЖЕНТИ	39-53-97 39-42-41
52.	CITIZEN SB-745	10 разрядов	22.000	ЦТИ-ХСМ	635866
53.	CITIZEN SB-745P	10 разрядов	22.500		
54.	CITIZEN SLD-760N	12 разрядов	18.500	ДЖЕНТИ	395397 394241
55.	CITIZEN SLD-767	12 разрядов	17.500		
56.	CITIZEN SDC-839	10 разрядов	19.500		
57.	CITIZEN SDC-839	10 разрядов	20.000	СИНТЕЗ	322398
58.	CITIZEN SDC-839	10 разрядов	20.500		
59.	CITIZEN SDC-848	10 разрядов	25.000	ЦТИ-ХСМ	635866 316732
60.	CITIZEN SDC-888	12 разрядов	40.500	ДЖЕНТИ	395397
61.	CITIZEN SDC-888	12 разрядов	43.000	ЦТИ-ХСМ	635866 316732
62.	CITIZEN SDC-898	12 разрядов	46.000		
63.	CITIZEN SDC-898	12 разрядов	43.000	ДЖЕНТИ	395397
64.	CITIZEN CT-500		23.000	СИНТЕЗ	322398
65.	CITIZEN CT-600	10 разрядов	25.000	СИНТЕЗ	322398
66.	БИСТЕК	16 разрядов	60.000	СИНТЕЗ	322398
67.	CANON FC-2	A4	\$ 860	КОПАС	394067
68.	CANON FC330	A4, 8 ppm	\$ 780	ROX Corp.	668468
69.	CANON NP1215	A3, тонер, пистр. русск. яз.	3800.000	ЛЮКСБАЙТ	(02232) 524755
70.	CANON NP1215	A3, 17 ppm, 50-200%	\$ 2100	ROX Corp.	668468
71.	CANON NP3525	A3, 25 ppm, ум/ув, 6/у	5900.000	ИНКОС	293554 293591
72.	RICOH FT4065	A3, 25 ppm, ум/ув, 6/у	6100.000	ИНКОС	
73.	XEROX 5009 1:1	A4	\$ 968	АСТРОН	325713
74.	XEROX 5009 R/E	A4, с масштаб.	\$ 1129	АСТРОН	325713
75.	XEROX 5009 1:1		\$ 975	ИМК Унив.	273511
76.	XEROX 5009 R/E		\$ 1137		
77.	XEROX 5310	10 p/m, B4-B4, ум-ув	\$ 1767	АСТРОН	325713
78.	XEROX 5316	13 p/m, ум-ув	\$ 2698	АСТРОН	325713
79.	XEROX 5317	A3, ум./ув.—64-156%	\$ 3071	АСТРОН	325713
80.	XEROX 5310		\$ 1781		
81.	XEROX 5316		\$ 2718	ИМК Унив.	273511
82.	XEROX 5317		\$ 3093		
83.	XEROX 5331	A3, 28 к/мин, ум./ув.	\$ 4340	АСТРОН	325713
84.	XEROX 5332	A3, 30 к/мин, редак.	\$ 7570	АСТРОН	325713
85.	XEROX 5331		\$ 4371	ИМК Унив.	273511
86.	XEROX 5332		\$ 7625		
87.	HP Color Pro	A4 8 pens	\$ 1399		
88.	HP Draft Pro Plus	A1/A4, 8 pens	\$ 4999	ЕВРО- КОНТАКТ	45-45-51 45-45-52
89.	DraftMaster SX plus	A0/A4, 8 pens, 5,7 g	\$ 8.199		

	НАИМЕНОВАНИЕ	МОДЕЛЬ	ОСОБЫЕ ОТЛИЧИЯ	ЦЕНА	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
90.	СТРИММЕР		120 Mb	\$ 205	ТАИР	232881
91.		COLORADO JUMBO	120 Mb	\$ 89.500	АЛЬБАНИ	534446 209379
92.		КАССЕТА К СТРИММЕРУ			\$ 35	ТАИР
93.	ПЛАТЫ	MT904	1 Mb	400.000	ИДЕЯ	347868
94.		Intel i80287-10		36.600	АЛЬБАНИ	209379 534446
95.		ULSI 387SX-33		115.000	АЛЬБАНИ	
96.		ИТ 387DX-33		167.000	АЛЬБАНИ	
97.		SVGA card 256 K	800x600	67.500	АЛЬБАНИ	
98.		SVGA card 512 K	1024x768	94.100	АЛЬБАНИ	
99.		CD-ROM	660 Mb	\$ 375	ТАИР	232881
100.		Multi I/O card	FDD/IDE/2S/1P/1G-ports	33.000	АЛЬБАКОМ	534446
101.		ARCNET 16		\$ 54	ТАИР	232881
102.		ETHERNET 16		\$ 73	ТАИР	232881
103.	ETHERNET 16	Lan Car 6мес.	149.000	БЕЛСОФТ	782000	
104.	ETHERNET 16	GVC, D-Link, NE-2000, 1000	?	АТЕХ	589336	
105.	МИКРОСХЕМА	INTEL	СОЗУ, УППЗУ, ЭСППЗУ, 8кx8, 32кx8	?	ЭЛЕМЕНТ	207893
106.	СЕТЕВАЯ СТАНЦИЯ	386 SX 25	RAM 2, 1.44", mVGA, supe slim	\$ 870	БЕЛСОФТ	782000
107.	ТЕРМИНАЛЬНАЯ СТАНЦИЯ	MEMOREX	Тайвань, 6/у	\$ 110	БЕЛСОФТ	782000
108.		многoprotocolный UNIX-терминал	AVT 200V mVGA	\$ 460	БЕЛСОФТ	782000
109.	ГРАФИЧЕСКИЕ КАРТЫ УСКОРИТЕЛИ	ACTIX GE32	24 bit True Color, S3 accelerated, 1280x1024x256	\$300 - 510	ВАЛИДИА	364039 362429
110.		#9 GXE...	S3-86C928 accelerated	\$650 - 1160		
111.		#9 GXI...	сопроцессор, FPU, ОС TIGA до 1024x768x16.8M	\$900 - 3250		
112.	ПЛАТЫ ПРОСМОТРА И ВВОДА ВИДЕО	ALTECH VideoSurge	16.8 млн. цв. PAL, SECAM	\$1270 - 1390	ВАЛИДИА	364039 362429
113.		ALTECH WaveWatcher	2.1 млн. цв. (TV тюнер)	\$650 - 857		
114.		MATROX MARVEL	768x576x16.8 PAL	\$1275 - 1895		
115.	УСТРОЙСТВА ПЕРЕОБРАЗОВАНИЯ В ВИДЕО	ALTECH ProPC/TV	640x480x16.8M PAL exte	\$410 - 750	ВАЛИДИА	364039 362429
116.		ALTECH ProVGA/TV	640x480x256 int	\$888		
117.	ПЛАТЫ ВВОДА-ВЫВОДА ВИДЕО С КОМБИНИРОВАНИЕМ И НАЛОЖЕНИЕМ	MAGNI VGA Producer Pro	простой внешний блок управления наложением	\$2400 - 2800	ВАЛИДИА	364039 362429
118.		MATROX Illuminator16	768x576x32K PAL ввод, вывод, наложение, soft DVE	\$3410 - 3650		
119.		MATROX IlluminatorPro	768x576x16.8M PAL, процессор видеосигналов	\$4185 - 5025		
120.	СИСТЕМЫ ПРОИЗВОДСТВА ВИДЕОПРОГРАМ	FOREFRONT CG	ввод, вывод, наложение, титры, до 16.8 млн. цв.	\$6540 - 10895	ВАЛИДИА	364039 362429
121.		MATROX STUDIO	Полная станция монтажа VIDEO S-VHS/BETACAM	\$14995 - 45910		
122.	СИСТЕМЫ ВВОДА АНИМАЦИИ	DRASTIC VTR Control	управление VTR для анимации	\$395 - 795	ВАЛИДИА	364039 362429
123.		FOREFRONT Animation Kit	ввод VIDEO, вывод графики и анимации в S-VHS	\$4210 - 4985		
124.	АУДИОПЛАТА	TURTLE BEACH	16 bit, до 40000МГц	\$ 1070	ВАЛИДИА	364039 362429
125.	УСТР. ВЫВОДА НА ФОТО	F2FR Film Recorder	35mm, POLAROID, 2048x2048, 16.8 млн. цв.	\$ 2995	ВАЛИДИА	364039 362429
126.	ТОНЕР	CANON		20.000	СИНТЕЗ	32-23-98
127.		OKILASER	2500 копий	85.000	НАТАЛЕКС	212232
128.	HDD	SCSI	1 Gb	\$ 1490	ТАИР	232881
129.		ST3144A	130 Mb, IDE, 16 ms	\$ 205	ИНКОМАГ	489714
130.	FDD	TEAC	3.5", 1.44 Mb	\$ 47	ИНКОМАГ	489714
131.		TEAC	5.25", 1.2 Mb	\$ 60	ИНКОМАГ	489714
132.	ДИСКЕТЫ		5.25", 720, Германия	375	ПЯТЬ-Б	508723
133.		TAXON	5.25", DD, Япония	900	ИДЕЯ	347868
134.		POLAROID	5.25", HD	\$ 0.83	ДРАЙВ	269796
135.		POLAROID	3.5", HD	\$ 1.35	ДРАЙВ	269796
136.		JVC	3.5", HD	1800	БЕРНАТА	647097
137.		BASF	3.5", HD	2500	БЕРНАТА	647097
138.		TOYSAN	3.5", HD, США	1500	Белтрансфер	295011 295821
139.		ТЕРМОБУМАГА		США, 30 м.	6.200	ПЕРСТ
140.				6.000	СИНТЕЗ	322398
141.	БУМАГА	для копир. ап-тов	500 листов, XEROX	\$ 5	АСТРОН	32-57-13
142.		для принт. и разм.	рулоны шириной 66-630 мм	?	СОВИНТ	602747
143.		для принтеров	рулоны 210, 315, 420 мм	920	ЛХ	388301
144.	КАБЕЛЬ		последовательного интерфейса переходной DB-25 to DB-9	14.600	АЛЬБАНИ	534446
145.		ARCNET/ETHERNET		2.520	БЕЛСОФТ	782000
146.	БЛОК ПИТАНИЯ	PC AT	200 Вт, гар. 1 год, РЕ	26.000	Синус-комплект	464662
147.	УСТРОЙСТВО БЕСПЕРЕБОЙНОГО ПИТАНИЯ	UPS P500	500VA 5/12 мин. интерфейс	?	АТЕХ	589336
148.		BACK-UPS 250	APC США	\$ 223	БЕЛСОФТ	787983 782000
149.		BACK-UPS 400	APC США	\$ 268		
150.		BACK-UPS 600	APC США	\$ 367		
151.		BACK-UPS 900	APC США	\$ 590		
152.		BACK-UPS 1250	APC США	\$ 759		
153.		SMART-UPS 400	APC США	\$ 429		
154.		SMART-UPS 600	APC США	\$ 556		
155.		SMART-UPS 900	APC США	\$ 942		
156.		SMART-UPS 1250	APC США	\$ 1243		
157.	SMART-UPS 2000	APC США	\$ 1902			
158.		STAR NX1500		?	Р-Алгоритм	511514
159.	КАРТРИДЖИ	OKILASER	12000 копий	400.000	НАТАЛЕКС	212232
160.			HP LJ	250.000	СИНТЕЗ	322398
161.	ФИЛЬТР	14"		8.500	СИНТЕЗ	322398
162.		14"	стекло-антистатик	27.000	БАСИКО	364019
163.	MOUSE			\$ 8	ЭЛЕНГ	204780
164.		TARGET	DB-9	25.000	АЛЬБАНИ	534446 209379
165.		DEXXA	DB-9, 2 кн.	25.000		
166.		GENIUS GM-6	DB-25	30.000		
167.			2 кн.	30.000		
168.	ПЕЧАТНАЯ МАШИНА	SAMSUNG SQ1250	рус/лат, автокор. строки	200.000	НОРА	(0232) 539360
169.	ТЕЛЕГРАФНЫЕ / ТЕЛЕКОПЫЕ УСТАНОВКИ И АДАПТЕРЫ	Установка ОУДС	Двухканальная на базе ЕС1851	1050.000	МИКРО КОД	49-84-06 49-62-05
170.		Адаптер MTC-2	Для ЕС1840/41 двухканальный	105.000		
171.		Адаптер MTC-2T	Для IBM XT/AT двухканальный	130.000		
172.	ЭЛ. ЗАП. КНИЖКА	CASIO		150.000	СИНТЕЗ	322398
173.	СЧЕТНО-ДЕЖЕВЫЕ МАШИНЫ	МСК-1	3 режима, таксировка, часы, калькулятор	420.000	ЦТИ-ХСМ	635866
174.	ДОКУМЕНТАЦИЯ	по ремонту IBM	\$ кннг, альбом схем	25.000	ПЯТЬ-Б	508723

TECHNOSAT

Высокое качество
низкие цены

ТЕЛЕВИДЕНИЕ И РАДИО ВСЕГО МИРА — ДЛЯ ВАС

- любые системы спутникового телевидения и радиовещания в комплексе и по частям;
- автоматическое и полуавтоматическое наведение антенны на спутник;
- системы одновременного приема программ с нескольких спутников "MULTIFEED";
- программируемые станции кабельного TV;
- стационарные и мобильные системы спутниковой связи.

Консультационный центр по адресу:
г. Минск, ул. Жодинская, 21. НИИ "АГАТ".
Телефоны: (0172) 63-82-64, 42-91-78.

TECHNOSAT

Акционерное общество "МЕБИУС" обеспечит:

Разработку, внедрение и сопровождение программных систем и технологий для обеспечения автоматизации банковской деятельности.

Программная система "Мебиус-банк" успешно эксплуатируется во многих коммерческих банках Беларуси, России, Украины и Казахстана.

**АО "МЕБИУС" — авторизованный реселлер
фирмы NOVEL — предлагает следующие
лицензионные программные продукты:**

- сетевые операционные системы (NetWare) всех версий на русском и английском языках;
- программные и аппаратные средства для организации удаленного доступа к сети;
- системы управления базами данных;
- средства для разработки прикладных модулей в системе NetWare.

Консультации.

**НА ВСЕ ПОСТАВЛЯЕМЫЕ ПРОДУКТЫ
ГАРАНТИЙНОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ В ТЕЧЕНИЕ ГОДА.**

До 30 июля проводим легализацию "серых" (нелицензионных) копий NetWare v3.11 (RUSSIAN) по сниженным ценам.

Телефон/факс: (0172) 34-78-15,
телефон: (0172) 34-70-06.

**Впервые
в Беларуси и СНГ
освоен выпуск
тканых
полипропиленовых
мешков.**

**В них можно перевозить
продукты питания,
семена, удобрения,
соль, бикарбонат, полимеры,
металлический порошок и т.п.**

Спешите!

Цена мешка
размером 1.000 x 600 мм
триста рублей.

Телефон для справок
в Светлогорске:

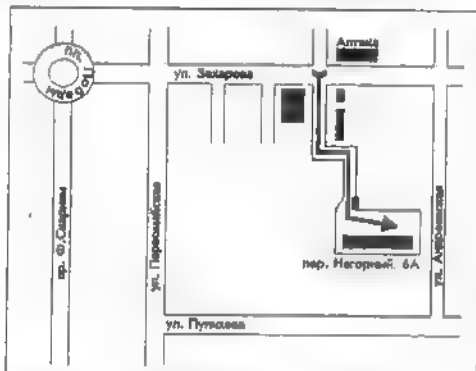
(02342) 2-71-29.

**Компьютеры
производства
корпорации**

Intel

AT 386 DX 25MHz HDD
AM6 RAM 120Mb VGA LP
\$1195

поставка со склада в Минске
широкий ассортимент компьютеров
оплата рублями
год гарантии



**Inval
Computers**

27-11-40

BUSINESS-SHOP

Киоск программного обеспечения,
разработанного в Республике Беларусь

- Платежные документы (ПП, ПТП).....2.000 руб.
- "Банк" (ПП, ПТП, ТГН, СФ и др.).....8200 руб.
- Складской учет.....7.000 руб.
- Видеотекст.....1.000 руб.
- Формы коммерческих документов.....2.000 руб.
- Прогр. обработки текстов, файлов.....1.000 руб.
- АРМ референта директора.....5.000 руб.
- Инофирмы и инобанки СНГ.....5.000 руб.
- Устав и учредит. договор ООО.....1.000 руб.
- "QUICK-Info"-СУБД (учет фирмы).....3.000 руб.
- Базы данных для "QUICK-Info":
 - производители продукции РБ.....2.300 руб.
 - инофирмы и инобанки РБ и СНГ.....1.000 руб.
 - туристский бизнес в РБ.....500 руб.
 - коллажи, справки РБ.....2.000 руб.

(цены указаны без стоимости дискета)

Демонстр. версии программ в коммерч. отделе
магазина "Зурька" (ул. Куйбышева, 77) бесплатно на
дискету заказчика. Описания программ вышлем по
почте бесплатно.

Для желающих приобрести программы или сдать
на реализацию телефон & факс: (0172) 69-58-51.

Организация реализует со
склада в Минске кухни "Ректа-Б"
и станки деревообрабатывающие
за наличный и безналичный рас-
чет.

Телефоны: (0172) 51-51-47,
51-58-98, 51-95-75.

Сдаст в аренду двухкомнат-
ную квартиру за СКВ.

Телефоны: (0172) 26-20-06,
26-20-07.

Продает:

— автомобили МАЗ, СуперМАЗ, обон.

Телефон: (0172) 70-35-92;

— стенки, прихожие.

Телефон: (0172) 39-31-35.

Покупает автомобили МАЗ,
СуперМАЗ.

Телефон: (0172) 70-35-92.

АВТОМОБИЛИ

Марка	Модель	Выпуск	Примечания	Гарантия	Цена	Поставка	Продавец	Тел
1. MERCEDES	250 D	новый	дизель, 2500 куб. см, 4д, 5с, ABS, CL, электропакет	1 год	37.000 \$	со склада в Минске	ТДТ	
2. MERCEDES	600 SEL	новый	бензин, 6000 куб. см, 4д, 5с, AT, ABS, AC, CL, электропакет	1 год	135.000 \$	со склада в Минске	ТДТ	34-35-53 34-41-72
3. BMW	325 TD	новый	дизель, 2500 куб. см, 4д, 5с, ABS, CL	1 год	30.000 \$	со склада в Минске	ТДТ	
4. PEUGEOT	405 GL	новый	бензин, куб. см, 1360 4д 5с	1 год без огр.	13.130 \$	со склада в Минске	PEUGEOT	
5. PEUGEOT	405 GL	новый	бензин, 1360 куб. см, CL, электр. стеклоподъемники, 4д, 5с	пробега, т/о в Минске	13.601 \$	со склада в Минске	PEUGEOT	62-55-90 62-26-33
6. PEUGEOT	405 GLD	новый	дизель, 1905 куб. см, 4д, 5с		14.825 \$	со склада в Минске	PEUGEOT	
7. OPEL	ASTRA	новый	1400 куб. см, 4д, 5с	1 год без огр. пробега, т/о в Минске	24.500 \$	со склада в Минске	БелавтоГАЗ	21-45-95 36-83-71
8. OPEL	VECTRA	новый	1700 куб. см, 4д, 5с, дизель		26.500 \$	со склада в Минске	БелавтоГАЗ	
9. OPEL	VECTRA	1988 г.	81.000 км. 1700 куб. см, 4д, 5с, серый металл	—	10.500 \$	со склада в Минске		21-97-33
10. OPEL	OMEGA	новый	2300 куб. см, 4д, 5с, дизель	1 год без огр. проб.	34.500 \$	со склада в Минске	БелавтоГАЗ	21-45-95
11. OPEL	OMEGA	—	88.000 км. 2300 куб. см, 4д, 5с, металл	—	7.600 \$	немедленно		21-97-33
12. AUDI	80	—	91.000 км, 4д, 5с, серый металл	—	9.400 \$	немедленно		21-97-33
13. VOLVO	460	новый		т/о в Минске	18.000 \$	немедленно	МАКСИМ	34-57-15
14. VOLVO	940	новый		т/о в Минске	25.000 \$	немедленно	МАКСИМ	63-87-73
15. VOLVO	850	новый		т/о в Минске	30.000 \$	немедленно	МАКСИМ	78-49-13 (отт.)
16. DAF		окт 1989	60.000 км, микроавтобус, 4д 8с	т/о	15.000 \$	немедленно	МиКоэн	20-63-28
17. CHEVROLET	CAMARO	новый	бензин 3400 куб. см, 3д, 2+2с, AT, ABS, AC, CL	1 год	25.000 \$	со склада в Минске	ТДТ	34-35-53
18. PONTIAC	FIREBIRD	новый	бензин, 3400 куб. см, 3д, 2+2с, AT, ABS, AC, CL	1 год	25.000 \$	со склада в Минске	ТДТ	34-41-72
19. PONTIAC	BONNEVILLE	новый	бензин, 3800 куб. см, 4д, 5с, AT, AC, CL, электропакет	1 год	26.000 \$	со склада в Минске	ТДТ	34-35-53
20. FORD	PROBE	новый	бензин 2200 куб. см, 3д, 2+2с, AC, CL, электропакет	1 год	23.000 \$	со склада в Минске	ТДТ	34-41-72
21. CHEVROLET	GEO STORM	новый	бензин, 1800 куб. см, 3д, 2+2с	1 год	16.000 \$	со склада в Минске	ТДТ	34-35-53
22. CHEVROLET	LUMINA	новый	бензин, 3800 куб. см, 4д, 7с, ABS, AC, CL электропакет	1 год	20.000 \$	со склада в Минске	ТДТ	34-41-72
23. PONTIAC	TRANSPORT	новый	бензин, 3400 куб. см, 4д, 7с, ABS, AC, CL, электропакет металл люк	1 год	27.500 \$	со склада в Минске	ТДТ	34-35-53
24. NISSAN	PATROL TD	новый	дизель 2686 куб. см, 3д, 5с, ABS, AC, CL	1 год	31.000 \$	со склада в Минске	ТДТ	34-41-72
25. TOYOTA	CELICA	новый	бензин, 1600 куб. см, 3д, 4с	1 год	21.000 \$	со склада в Минске	ТДТ	34-35-53
26. TOYOTA	COROLLA	новый	бензин, 1300 куб. см, 4д, 5с	1 год	11.500 \$	со склада в Минске	ТДТ	34-41-72
27. MITSUBISHI	GALANT 2.0 GLSi	1993	5д, 5с, 137 л.с., AT, электропакет, гидроусилитель руля, круиз-контроль	1,5 года/50.000км	17.430 \$	7 дн. оплата по факту	SALBI	32-81-01
28. MITSUBISHI	LANCER 1.6 GLXi	1993	4д, 8с, 113 л.с., CL, электропакет, гидроусилитель руля	1,5 года/50.000км	13.500 \$	7 дн. оплата по факту	SALBI	32-81-01
29. MITSUBISHI	SPACE WAGON 2.0	1993	5д, 7с, 122 л.с., электропакет, гидроусилитель руля	1,5 года/50.000км	17.580 \$	7 дн. оплата по факту	SALBI	32-81-01
30. MITSUBISHI	DELICA 2.0 GLXi	1993	5д, 8с, 140 л.с., AT, впрыск, э/стеклоподъем., гидроус. руля, подогрев сидений	1,5 года/50.000км	19.500 \$	7 дн. оплата по факту	SALBI	32-81-01
31. MITSUBISHI	COLT 1.8 GTi	1993	3д, 5с, 140 л.с., AT, электр. впрыск, гидроусилитель руля	1,5 года/50.000км	13.940 \$	7 дн. оплата по факту	SALBI	32-81-01
32. MITSUBISHI	PAJERO V6 WAGON	1993	5д, 7с, 137 л.с., AT, электропакет	1,5 года/50.000км	29.500 \$	7 дн. оплата по факту	SALBI	32-81-01
33. NISSAN	VANEET-WAGON	1985	4д, 8с, AT 2000 куб. см, AC, автобус	т/о в Минске	7.000 \$	немедленно	Белофалкон	57-04-95
34. NISSAN	DATSUN	1988	2д, 2с, AT, 1600 куб. см, AC, грузовой	т/о в Минске	3.600 \$	немедленно	Белофалкон	57-04-95
35. TOYOTA	CARINA	1988	4д, 4с, AT, 1500 куб. см, AC	т/о в Минске	5.300 \$	немедленно	Белофалкон	57-56-41
36. BAZ	2105	новый	1.200 куб. см., 4-ступ. КП, любой цвет	—	?	немедленно	НОВ & К	58-78-20
37. BAZ	2.09	новый	1.500 куб. см., 5-ступ. КП, любой цвет	—	?	немедленно	НОВ & К	58-78-29
38. BAZ	21083	новый	1.500 куб. см., 5-ступ. КП, любой цвет	—	?	немедленно	Электрон	264-555
39. BAZ	21099	новый	1.500 куб. см., 5-ступ. КП, вышина, сафары, асфальт	т/о в Минске	7.500 \$	немедленно	МАКСИМ	34-57-15

Список сокращений: 5 д — пять дверей, 5 т — пять мест, AT — автоматическая коробка передач, ABS — антиблокировочная система, AC — кондиционер, CL — центр замок, электропакет — электропривод стеклоподъемников и теркал

О порядке и сроках уплаты налогов и других платежей в бюджет РБ

Эффект лизинга

В ТОМ, ЧТО ДОХОД ПРИНОСИТ НЕ СОБСТВЕННОСТЬ, А ВЛАДЕНИЕ ЕЮ

В условиях рыночных методов хозяйствования лизинг является современным инструментом кредитно-финансового обслуживания предприятий, которые видят в нем потенциал для своего развития.

"Лизинг" в переводе с английского означает "арендовать". Это пользование движимым и недвижимым имуществом через особый вид аренды. Лизинг предполагает органическое соединение ссудных и специфически торговых отношений. Механизм лизинга включает в себя как сбыт, так и финансирование предприятий, осуществляющих обновление своего оборудования. В лизинге участвуют три юридических лица: фирма-производитель средств производства, специализированная лизинговая компания, предприятие-арендатор. Контакт предприятия-поставщика с лизинговой фирмой позволяет первому использовать лизинг как средство, расширяющее рынок сбыта своей продукции. Потенциальная емкость лизинга особенно выгодна предприятию-арендатору. Система лизинга апробирована за рубежом. Она обеспечивает:

— ускоренный рост производственных мощностей, так как лизинговое финансирование создает дополнительные стимулы к пополнению и ускоряет процесс трансформации капитала из ссудного в функционирующий;

— оптимальные условия НТП, так как благодаря лизингу производители получают дополнительные каналы реализации своей продукции, а потребителям становятся доступными многие виды дорогостоящего оборудования;

— переклечение с меньшими затратами на новую технологическую базу. Дает возможность осуществлять модернизацию, заменить арендуемые объекты более эффективными;

— кредитование экспорта товаров длительного пользования;

— аренду импортного оборудования в рамках международного лизинга.

Лизинг с позиции лизинговой фирмы осуществляется с целью: создания мощного экономического потенциала, инвестирования в новое оборудование, сдаваемое в аренду, получение больших прибылей, чем в наиболее доступной сфере.

Лизинговая фирма располагая достаточными финансовыми ресурсами ищет пути наиболее эффективного их использования. Ее деятельность осуществляется в двух основных функциях: кредитно-закупочная и передача оборудования в аренду. Фирма по договору с предприятием по заданной номенклатуре товара приобретает под себя для заказчика авиационную, морскую и сельскохозяйственную технику, промышленное оборудование, сооружения производственного характера, строительную технику, оргтехнику и другие научные и технические средства, которые сдаются в аренду предприятию за плату с правом выкупа в конце аренды. Оборудование в течение всей сделки вплоть до ее окончания находится на балансе лизинговой фирмы.

Лизинг с позиции предприятия-арендатора исключает пренебрежительное отношение к прогрессивным хозяйственным методам управления и допускает обращение к лизинговым операциям как при наличии финансовых возможностей, так и при их отсутствии. Это происходит в связи с тем, что лизинг позволяет гибко реагировать на изменения конъюнктуры, оперативно обновлять основ-

ной капитал, не производя крупных разовых инвестиций, организовать новое производство;

— по согласию сторон можно осуществлять обычный лизинг (приобретение оборудования на срок, меньше фактического срока службы оборудования) или финансовый лизинг (аренда соответствует сроку амортизации оборудования с правом покупки оборудования в конце срока аренды по номинальной, заранее установленной цене);

— можно отдать предпочтение прямому лизингу (приобретение лизинговой компанией оборудования у производителя или оптового поставщика для сдачи в аренду) или выбрать обратный лизинг (продажа арендатором лизинговой компании уже имеющихся у него основных средств, которые сдаются ему в аренду);

— в случае международных операций позволяет арендатору пользоваться налоговыми льготами стран арендодателя, что достигается невысокими арендными ставками и таможенными сборами;

— лизинг дает возможность мелким производителям не имеющим средств и не прибегая к кредитам банка использовать необходимое им оборудование, не приобретая его в собственность;

— приобретаемая машина и оборудование по лизингу потребитель может использовать неиспользуемые на их покупку денежные средства для своей основной деятельности, то есть получить на них дополнительную прибыль;

— оборудование арендатор получает непосредственно с завода-поставщика и пользуется гарантией на объект лизинга, выданной поставщиком;

— лизинг освобождает арендатора от процедур и расходов, связанных с владением имуществом, поскольку юридическим собственником является арендодатель;

— лизинг дает возможность арендатору воспользоваться услугами лизинговой фирмы по техническому обслуживанию и ремонту арендуемого оборудования, консультациям по его обслуживанию, поставке запчастей и т. д.;

— по согласию сторон возможно внесение платежей после получения выручки от реализации товаров, произведенных на лизинговом оборудовании;

— платежи за оборудование идут не из прибыли. В отчетности не увеличивается сумма основных средств, что существенно улучшает при росте доходов качественные характеристики производственной и хозяйственной деятельности;

— лизинговые платежи проходят у арендатора по статьям текущих расходов и относятся на себестоимость выпускаемой продукции, на данную сумму уменьшается размер облагаемой прибыли.

Лизинговые операции, несомненно, имеют хорошие перспективы для своего развития. Ибо по сути лизинг относится к хозяйственной деятельности более высокого уровня по сравнению с чисто банковским. Позиция лизинга будет укрепляться по мере стабилизации инфляционного процесса, но при условии преодоления укоренившегося предпочтения владеть чем-либо, а не пользоваться. Организационные структуры обязаны перестраиваться с учетом требований рынка, обеспечивая прогресс в лизинговом деле.

Валентин ПАВЛОВ, директор брокерской фирмы "Опцион".
Телефон: (0172) 33-77-75.

В ПУЧИНЕ ЛИЗИНГОВОГО МОРЕЯ

каждый может найти клад...

А если нападут пираты?!!

Без опытного лоцмана здесь не обойтись:

- * пакеты нормативных документов
- * формы договоров
- * минимизация налогообложения
- * абонентное юридическое обслуживание.

МАРКЕТ ИНГ
БЮРО 0172-46-36-37

Плательщики Условия Сроки

1. Налог на прибыль

1.1 Потребительские общества, их союзы, предприятия потребительской кооперации, объединения Белкоопсоюза, кооперативы и общественные предприятия уплачивают налог на прибыль по фактической прибыли без уплаты авансовых взносов	— при сумме месячной прибыли, превышающей 43.000 рублей — при сумме месячной прибыли 43.000 и ниже	ежемесячно не позднее 25 числа каждого месяца, следующего за отчетным кварталом
--	---	---

1.2 Сельскохозяйственные предприятия индустриального типа (птицефабрики, тепличные комбинаты, зверосовхозы, животноводческие комплексы на самостоятельном балансе)		один раз в год в 10-дневный срок со дня, установленного для представления годового бухгалтерского отчета
--	--	--

1.3 Все другие плательщики (за исключением вышеназванных)		авансовые взносы в бюджет не позднее 15 числа каждого месяца в размере 1/3 квартальной плановой суммы налога
---	--	--

суммы налога, причитающиеся по перерасчету от фактически полученной прибыли, вносятся в бюджет	— предприятиями, объединениями и организациями, уплачивающими налог на прибыль по ставкам, превышающим 15% — предприятиями, объединениями и организациями, уплачивающими налог на прибыль по ставкам 15 и менее процентов	ежемесячно не позднее 25 числа каждого месяца, следующего за отчетным кварталом
--	--	---

1.4 Все предприятия, объединения и организации вносят в бюджет причитающиеся суммы налога на прибыль по перерасчету за год		в 10-дневный срок со дня, установленного для представления годового бухгалтерского отчета
--	--	---

1.5 Плательщики налога на прибыль	по ходатайству плательщика, имеющего незначительную сумму налога на прибыль, налоговый орган по месту нахождения плательщика по согласованию с финансовым органом может освободить предприятие от уплаты авансовых взносов	
-----------------------------------	--	--

1.6 Плательщики налога на прибыль представляют налоговым органам по месту своего нахождения РАСЧЕТЫ налога в бюджет от фактической прибыли	по форме, приведенной в методическом указании Минфина РБ от 16.01.92 г. №4	квартальные и месячные расчеты — не позднее 20 числа месяца, следующего за отчетным кварталом (месяцем) годовые расчеты — в сроки, установленные для представления годового бухгалтерского отчета
--	--	---

1.7 Уплата сумм прибыли, полученной сверх предельного уровня рентабельности на продукцию предприятий-монополистов, производится в бюджет	— предприятиями, уплачивающими налог на прибыль по ставкам, превышающим 15 процентов — предприятиями, уплачивающими налог на прибыль по ставке 15 и менее процентов — по годовым расчетам	ежемесячно не позднее 25 числа каждого месяца, следующего за отчетным кварталом
--	---	---

РАСЧЕТЫ сумм прибыли, превышающей предельный уровень рентабельности, представляют налоговым органам по месту нахождения плательщика	по форме, согласно приложению №3 к методическому указанию Минфина РБ от 5.02.93 г. №3	квартальные и месячные расчеты — не позднее 20 числа месяца, следующего за отчетным кварталом (месяцем) годовые расчеты — в сроки, установленные для представления годового бухгалтерского отчета
---	---	---

1.8 Плательщики сумм дополнительного налога на прибыль уплачивают указанные платежи в бюджет	по квартальным расчетам по годовым расчетам	не позднее 25 числа месяца, следующего за отчетным кварталом
--	--	--

РАСЧЕТЫ сумм этих платежей представляют налоговым органам по месту нахождения плательщика	по форме согласно приложению №3 к методическому указанию Минфина РБ от 5.02.93 г. №4	квартальные расчеты — не позднее 20 числа месяца, следующего за отчетным кварталом (месяцем) годовые расчеты — в сроки, установленные для представления годового бухгалтерского отчета
---	--	--

1.9 Совместные предприятия, созданные на территории РБ с участием иностранных юридических лиц и граждан, а также предприятия, полностью принадлежащие иностранным инвесторам, вносят в бюджет авансовые платежи налога на прибыль	авансовая сумма платежей на текущий год определяется самим предприятием, исходя из фактической прибыли прошлого года или на основании финансового плана на текущий год	15 марта, 15 июня, 15 сентября и 15 декабря в размере 1/4 годового суммы налога
---	--	---

Суммы налога, доначисленные по перерасчетам из прибыли, фактически полученной в предшествующем году, уплачиваются предприятием		в 10-дневный срок со дня, установленного для представления годового бухгалтерского отчета
--	--	---

РАСЧЕТЫ налога на прибыль указанных предприятий представляются в налоговую инспекцию	по форме согласно приложению №1 к методическому указанию Минфина РБ от 16.01.92 г. №6	в день представления годового бухгалтерского отчета
--	---	---

1.10 Иностранные юридические лица, осуществляющие деятельность в РБ через постоянное представительство, представляют в налоговую инспекцию ОТЧЕТ о деятельности, а также ДЕКЛАРАЦИЮ о доходах	по форме, приведенной в методическом указании Минфина РБ от 16.01.92 г. №9	не позднее 15 апреля года, следующего за отчетным
---	--	---

Исчисленная сумма доходов вносятся в бюджет		не позднее срока, указанного в платежном извещении. Срок уплаты налога в платежном извещении устанавливается в течение одного месяца со дня его выписки
---	--	---

Плательщики Условия Сроки

2. Налог на доходы

2.1 Налог на доходы от казны, эксплуатации игровых автоматов, виртуально-призовых аттракционов, видеосалона и брокерской деятельности вносится в бюджет		ежемесячно, не позднее 15 числа месяца, следующего за отчетным кварталом
---	--	--

РАСЧЕТ налога представляется в налоговую инспекцию		за 5 дней до уплаты налога в бюджет
--	--	-------------------------------------

2.2 Налог на доходы от биржевой деятельности вносится в бюджет		ежемесячно не позднее 25 числа месяца, следующего за отчетным кварталом
--	--	---

РАСЧЕТ налога представляется в налоговую инспекцию		за 5 дней до уплаты налога в бюджет
--	--	-------------------------------------

2.3 Налог на доходы (дивиденды), выплачиваемые предприятиями, организациями и гражданам РБ от принадлежащих им акций, облигаций, других ценных бумаг, а также от долевого участия в совместных предприятиях с участием иностранного капитала и без него (ООО, ОДО)	вносится в бюджет организацией, выплачивающей доход	в 10-дневный срок со дня выплаты
--	---	----------------------------------

РАСЧЕТ налога представляется в налоговую инспекцию		за 5 дней до уплаты налога в бюджет
--	--	-------------------------------------

Налог на доходы (дивиденды) иностранных участников совместных предприятий	вносится в бюджет организацией, выплачивающей доход (дивиденды)	в день уплаты налога в бюджет
---	---	-------------------------------

РАСЧЕТ налога на доходы представляется в налоговую инспекцию		за 5 дней до уплаты налога в бюджет
--	--	-------------------------------------

2.4 Налог на доходы от продажи иностранной валюты, получаемой предприятиями от реализации продукции (работ, услуг) собственного производства и от других видов деятельности	вносится в бюджет по каждому случаю реализации валюты	не позднее 5 дней со дня продажи
---	---	----------------------------------

РАСЧЕТ налога, причитающегося к уплате в бюджет представляется в налоговую инспекцию		в этот же срок
--	--	----------------

2.5 Налог на доходы от проведения массовых концертно-зрелищных мероприятий (кроме спортивных), где число мест превышает 2 тысячи (независимо от количества проданных билетов) вносится в бюджет	налог вносится в бюджет по месту проведения мероприятия организацией, расположенной на территории РБ, которая взяла на себя обязательство по проведению концертно-зрелищного мероприятия	не позднее 5 дней с даты окончания каждого мероприятия
---	--	--

РАСЧЕТ налога представляется в налоговую инспекцию		в этот же срок
--	--	----------------

2.6 Налог на доходы от продажи продукции, товаров, имущества на аукционах вносится в бюджет		не позднее 15 дней после проведения каждого аукциона
---	--	--

РАСЧЕТ налога представляется в налоговую инспекцию		не позднее 10 дней после проведения аукциона
--	--	--

2.7 Налог на доходы, полученные от проведения лотерей, вносится в бюджет		не позднее 15 дней после проведения каждого тиража розыгрыша лотерей
--	--	--

РАСЧЕТ налога представляется в налоговую инспекцию	по форме приведенной в приложении №1 к методическому указанию Минфина РБ от 15.01.92 г. №3	не позднее 10 дней после проведения тиража розыгрыша лотерей
--	--	--

2.8 Налог на доходы иностранных лиц, получаемые из источников в РБ	удерживается предприятиями и организациями, выплачивающими доход иностранному юридическому лицу, в валюте перевода с полной суммы дохода при каждом перечислении	в день выплаты дохода иностранному юридическому лицу либо зачисления дохода на счет иностранного юридического лица в банке
--	--	--

Налог на доходы иностранных юридических лиц, получаемые от продажи иностранной валюты	удерживается банками, в которых открыты счета иностранных юридических лиц, при зачислении выручки от продажи иностранной валюты	в день выплаты дохода иностранному юридическому лицу либо зачисления дохода на счет иностранного юридического лица в банке
---	---	--

РАСЧЕТ сумм этих платежей представляют налоговым органам по месту нахождения плательщика		в день выплаты дохода иностранному юридическому лицу либо зачисления дохода на счет иностранного юридического лица в банке
--	--	--

2.9 Налог на доходы от продажи иностранной валюты	удерживается банками, в которых открыты счета иностранных юридических лиц, при зачислении выручки от продажи иностранной валюты	в день выплаты дохода иностранному юридическому лицу либо зачисления дохода на счет иностранного юридического лица в банке
---	---	--

РАСЧЕТ сумм этих платежей представляют налоговым органам по месту нахождения плательщика		в день выплаты дохода иностранному юридическому лицу либо зачисления дохода на счет иностранного юридического лица в банке
--	--	--

2.10 Налог на доходы от продажи иностранной валюты	удерживается банками, в которых открыты счета иностранных юридических лиц, при зачислении выручки от продажи иностранной валюты	в день выплаты дохода иностранному юридическому лицу либо зачисления дохода на счет иностранного юридического лица в банке
--	---	--

РАСЧЕТ сумм этих платежей представляют налоговым органам по месту нахождения плательщика		в день выплаты дохода иностранному юридическому лицу либо зачисления дохода на счет иностранного юридического лица в банке
--	--	--

2.11 Налог на доходы от продажи иностранной валюты	удерживается банками, в которых открыты счета иностранных юридических лиц, при зачислении выручки от продажи иностранной валюты	в день выплаты дохода иностранному юридическому лицу либо зачисления дохода на счет иностранного юридического лица в банке
--	---	--

РАСЧЕТ сумм этих платежей представляют налоговым органам по месту нахождения плательщика		в день выплаты дохода иностранному юридическому лицу либо зачисления дохода на счет иностранного юридического лица в банке
--	--	--

2.12 Налог на доходы от продажи иностранной валюты	удерживается банками, в которых открыты счета иностранных юридических лиц, при зачислении выручки от продажи иностранной валюты	в день выплаты дохода иностранному юридическому лицу либо зачисления дохода на счет иностранного юридического лица в банке
--	---	--

РАСЧЕТ сумм этих платежей представляют налоговым органам по месту нахождения плательщика		в день выплаты дохода иностранному юридическому лицу либо зачисления дохода на счет иностранного юридического лица в банке
--	--	--

2.13 Налог на доходы от продажи иностранной валюты	удерживается банками, в которых открыты счета иностранных юридических лиц, при зачислении выручки от продажи иностранной валюты	в день выплаты дохода иностранному юридическому лицу либо зачисления дохода на счет иностранного юридического лица в банке
--	---	--

РАСЧЕТ сумм этих платежей представляют налоговым органам по месту нахождения плательщика		в день выплаты дохода иностранному юридическому лицу либо зачисления дохода на счет иностранного юридического лица в банке
--	--	--

На основании указания Минфина РБ от 10.05.93 г. № 80 составил Валентин ПАВЛОВ.

(Окончание следует)

Хроника правительственных решений

Найдем ли взаимо- понимание?

Для выплаты компенсаций жертвам национал-социалистических преследований в годы Второй мировой войны и в связи с договоренностью между правительствами Беларуси, России, Украины и Германии в Минске образован фонд "Взаимопонимание и примирение". Львиную долю средств фонда составит вклад ФРГ, правительство которой выделяет на эти цели 1 млрд. ДМ. Таким образом, "шаг к примирению" немцами сделан. Вот только будет ли найдено взаимопонимание при дележке этой гигантской по нынешним временам суммы? Ведь ее предстоит поделить между тремя аналогичными фондами — в Минске, Москве и Киеве. Говорят, "грязня" уже началась. По слухам (из вызывающих доверие источников), "старшие братья" по СССР собираются выделить Беларуси аж 10 процентов от общей суммы. И это — республике, наиболее потерпевшей в годы минувшей войны?!

За счет ЕБРР

Одобен перечень проектов (основных направлений), намечаемых для финансирования за счет средств Европейского бан-

ка реконструкции и развития. В принятом по этому поводу постановлении №399 от 16.06.93 г.) министерствам и ведомствам даны соответствующие указания, а том числе:

"в месячный срок подготовить предложения о предоставлении на условиях аренды или продажи в центре г. Минска помещения для размещения представительства Европейского банка реконструкции и развития в Беларуси";

"в месячный срок внести предложение о пригласении советника ЕБРР для работы в аппарате Совета Министров Республики Беларусь";

Кроме того, Союзу предпринимателей Беларуси и Белорусскому союзу предпринимателей и арендаторов предложено проработать до 1 августа с. г. проекты финансирования малых и средних предприятий в частном секторе за счет средств ЕБРР и Международной финансовой корпорации, а также предложения по участию ЕБРР в создании Белорусского инвестиционного фонда для частного сектора.

Только через таможню!

С 1 июля Беларусь установила зону таможенного контроля вдоль тамо-



женной границы республики с Польшей, Украиной и Россией.

До завершения делимитации и демаркации государственной границы Беларуси с Россией и Украиной перемещение транспортных средств, в том числе индивидуального пользования, и перевозимых на них грузов и личного имущества граждан через таможенную границу республики с указанными государствами отныне осуществляется только в местах расположения пунктов таможенного оформления. Утвержден перечень таких пунктов (постановление Совмина от 17.06.93 г. №400).

Гаранти- руешь — провози

Совмином утвержден временный порядок оплаты товаров, вывозимых из Беларуси в республику бывшего СССР. Теперь при их вывозе соответствующее оформление будет производиться только при наличии гарантий оплаты. Этот порядок не распро-

страняется на товарообменные (бартерные) операции и операции на эквивалентной (клиринговой) основе.

Оплата вывозимых товаров должна подтверждаться копией платежного требования-поручения, на основании которого произведено зачисление средств на счет субъекта хозяйствования Республики Беларусь, с отметкой об этой оплате, заверенной печатью банка, либо справкой банка о зачислении средств на счет указанного субъекта хозяйствования, выданной ему в случае открытия плательщиком аккредитива (постановление №405 от 21.06.93 г.).

Будем ВИЗАИМНО вежливы!

В связи с введением Латвией и Эстонией визового режима въезда-выезда на территорию этих стран для граждан Беларуси Совет Министров принял постановление №403 от 21.06.93 г.), которым с 1 июля с.г. в свою очередь установил визовый режим въезда-выезда на территорию нашей республики для граждан Латвии и Эстонии, а также для лиц без гражданства, постоянно проживающих в данных государствах. До начала функционирования белорусских дипломатических миссий в Риге и Таллине обязанности по выдаче виз возложены на подразделения пограничных войск РП в действующих пунктах пропуска через госгра-

ницу, а также в Минске, Гродно и Бресте. Минфин совместно с МИДом поручено установить на основе принципа взаимности размер консульского сбора при выдаче виз.

Создается банк

Признано целесообразным создание специализированного инвестиционного банка — общества с ограниченной ответственностью — "в целях обеспечения досрочного кредитования мероприятий по структурной перестройке народного хозяйства, конверсии ВПК и модернизации основных производственных фондов, рационального использования финансовых ресурсов республиканских и зарубежных инвесторов".

"Белый аист" летит

По поручению Совета Министров председатель Госнешекономсвязи Владимир Радкевич подписал соглашения между правительствами Беларуси и Молдовы о свободной торговле.

В новой редакции

изложен пункт 2.2. постановления Совмина от 17.06.92 г. №373 "О регулировании скупки у населения ювелирных изделий и лома из драгоценных металлов и камней":

"2.2. Производить оп-

лату поставляемых Белорусскими ювелирными изделиями и лома из драгоценных металлов и камней по ценам, устанавливаемым Департаментом цен при Госэкономплане, с надбавкой в размере 17 процентов стоимости скупаемых ценностей. Денежные средства для скупки ценностей выделять на текущий месяц авансовыми платежами" (постановление Совмина от 21.06.93 г. №406).

С чего бы это?

Отменено постановление Совмина от 19.01.93 г. №26 "О передаче в республиканскую собственность пакета акций бывшего Министерства гражданской авиации СССР, находящегося в акционерном коммерческом банке "Беларусбанк".

Внесены изменения...

...В Положение о Министерстве финансов, утвержденное Совмином БССР еще в 1972 году. В соответствии с изменениями на Минфин возложен "контроль за соблюдением государственной финансовой и валютной дисциплины, выполнением субъектами хозяйствования финансовых и валютных обязательств перед государством. Кроме того, министерство осуществляет контроль за полным и своевременным выполнением субъектами хозяйствования обязательств, связан-

ных с налоговыми и иными отчислениями в валютные фонды государства".

Назначения

Совет Министров назначил:

А. А. Годова — начальником управления по делам промышленного комплекса Управления делами Совета Министров Республики Беларусь;

М. И. Поуха — начальником управления межгосударственных экономических связей и материальных ресурсов Управления делами Совета Министров Республики Беларусь;

Г. Г. Завилейского — заместителем председателя Аудиторской палаты при Совете Министров Республики Беларусь;

Н. В. Новицкого — президентом Белорусской государственной производственной строительной корпорации "Белбуд";

Б. Д. Шиткова — заместителем министра здравоохранения — начальником Главного управления фармации, медицинской техники и регламентации.

Переимено- вали

Постановлением правительства от 16.06.93 г. №395 Валютно-кредитный комитет переименован в Валютно-кредитную комиссию Совета Министров Республики Беларусь.

Земля в иллюминаторе вудна

О ЧАСТНОЙ СОБСТВЕННОСТИ НА ЗЕМЛЮ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

16 июня 1993 года Верховный Совет РБ принял Закон Республики Беларусь "О праве собственности на землю", который вводится в действие с 1 сентября 1993 года. Название закона не соответствует его содержанию, ибо практически весь закон посвящен праву частной собственности.

С принятием закона многие связывали надежды на получение земли. Но Закон "О праве собственности на землю" дает гражданам только право, но не саму землю. Новое право двояко: граждане, наделенные или наделенные государственной землей, получают право выкупить эту землю в собственность; Советы народных депутатов получают право продавать землю тем, кто ее не имеет, вместо того, чтобы отдавать бесплатно во владение и пользование, как это происходило раньше. Как говорится, каждому свое.

Закон легализует сделки по отчуждению земли, которые осуществлялись под видом купли-продажи, дарения и т.п. жилых домов, дач и садовых домиков, поскольку согласно действующему законодательству вместе с правом собственности на строение переходит право владения земельным участком. Сегодня купля-продажа либо иные действия, нарушающие право государственной собственности на землю, считаются уголовными преступлениями. Но даже в тех случаях, когда недостроенный туалет под видом садового домика продается за 2 миллиона рублей, правоохранительные органы не в силах доказать, что продана именно земля, а не "садовый домик". Легализация купли-продажи не только избавит правоохранительные органы от необходимости раскрывать эти нераскрываемые преступления, но и обогатит государство, поскольку легальные сделки облагаются пошлиной.

Итак, государство получит право продавать землю гражданам и право облагать куплю-продажу и другие сделки, связанные с отчуждением земли, госпошлиной. При этом государство утрачивает право собственности, то есть право по своему усмотрению перерас-

пределять земельные участки между гражданами. А что получат граждане? Не собственность, а право собственности.

И не все граждане, а только граждане Республики Беларусь, постоянно проживающие на ее территории или выехавшие за ее пределы в связи со служебными обязанностями, обучением, лечением и направлением на работу за рубеж. Иностранцы инвесторам быть собственниками земли запрещено, но зато они могут быть арендаторами в течение 99 лет.

Но и вышеперечисленные граждане могут стать собственниками не всякой земли, а только земли, предоставленной для ведения личного подсобного хозяйства; для строительства и обслуживания жилого дома; для садоводства и дачного строительства. Ограничены размеры участков:

— для строительства и обслуживания жилого дома — от 0,15 до 0,25 га в сельской местности и от 0,05 до 0,15 га в городе на каждый дом;

— для ведения личного подсобного хозяйства не более 1 га вообще;

— для садоводства и дачного строительства до 0,1 га на каждую "фазенду".

Право частной собственности возникает лишь в результате выкупа земли у государства. Граждане, которые имели землю во владении или пользовании на 16 июня 1993 года, смогут приобрести один из принадлежащих им участков по льготной цене, если успеют сделать это с 1 сентября 1993 года до 1 марта 1995 года (с разрешения соответствующего Совета не позже, чем до 1 марта 1997 года). Также по льготной цене могут приобрести землю для строительства жилья нуждающиеся в улучшении жилищных условий.

Остальным гражданам зем-

ля будет продаваться по нормативной цене, которую установит Совет Министров и которая будет значительно выше льготной. Но и это не предел. Совет Министров определит случаи, когда земля будет продаваться по максимальной, так называемой договорной цене. Предполагается, что такая цена будет на аукционах, проводимых местными властями. Причем не получившим льготы, а вместе с ними и нуждающимся в улучшении жилищных условий, предоставление земли никто не гарантирует: все будет зависеть от наличия свободных земель и доброй воли местных властей, уполномоченных передавать землю в собственность. Отказ в предоставлении земельного участка не нуждается в мотивировке и может последовать при любых обстоятельствах.

Если в жилищном законодательстве для нуждающихся предусмотрена очередь и правила постановки на очередь, то в земельном праве такую очередь и такие правила еще нужно будет создавать. Кроме того, количество земель крайне ограничено, особенно в связи с чернотой катастрофой, поэтому никто не может гарантировать, что когда-нибудь все желающие получат землю. Право собственности не дает в этом отношении никаких дополнительных гарантий гражданам. Скорее наоборот, точно так же, как с внедрением частной собственности на жилища практически исчезли дешевые и доступные для большинства квартиры, исчезнет и доступное для большинства бесплатное землепользование, в результате чего большинство не получит, а потеряет надежду на приобретение земельных участков.

Основная проблема, которую порождает Закон "О праве собственности на землю" — это проблема выбора между владением и собственностью. Естественно, что проблема тех, кто получил или получит землю. При осуществлении выбора следует исходить из того, что кроме прав, которые есть у владельца, собственник получает право:

— отчуждать земельный уча-

сток (то есть продавать, дарить, обменивать и т.п.);

— сдавать в аренду гражданам Республики Беларусь земельные участки. Причем участки, приобретенные для ведения личного подсобного хозяйства, сдаются в аренду только на период временной нетрудоспособности (сроком до одного года), обучения на дневных отделениях учебных заведений, прохождения действительной срочной военной службы и военных сборов хозяином земли, а также до приобретения унаследованными участком полной дееспособности;

— сдавать землю в залог, но только соответствующему банку для получения кредита.

Хотя право передавать по наследству и названо в законе, как специфическое право собственника, оно ничем не отличается от права пожизненно наследуемого владения, существующего сейчас. Остальных прав собственника у владельца нет, но не только формально, но и как сказано выше, земля отчуждается вместе с домом или другим строением. По закону связь строения и земли фактически сохраняется, ведь согласно статье 10 жилого дома, дачи и садовые домики могут отчуждаться только вместе с земельным участком соответствующего размера, кроме случаев продажи строений на снос (аналогичное правило действует и в отношении аренды). Таким образом, без дома можно будет отчуждать приусадебный участок и частично участок для строительства жилого дома, если он находится в городе и его площадь не меньше 10 соток. Землю для строительства дома можно получить в размере от 5 до 15 соток. Поэтому если вам предоставили (представят) максимально возможный участок, вы сможете охватить еще 2 граждан. А если у вас меньше 10 соток, то держите землю при себе, дабы не потерять и жилье, и право на очередь в качестве лица, ухудшившего свои жилищные условия по собственной вине.

Исходя из вышеизложенного и следует решать, покупать ли землю у государства или ос-

таваться ее владельцем.

Если вы решите стать собственником, вам придется подождать постановления правительства о порядке выкупа земли, форме договора купли-продажи и т.д. Показательно то, что закон вводится в действие 1 сентября, а постановления должны быть готовы к 1 октября или 1 ноября. Учитывая, что Совмин умеет опаздывать, можно предположить, что первый этап действия закона, неопределенной продолжительности, пройдет в условиях законодательного дефицита и противоречивости законодательства.

Сейчас, исходя из текста закона, можно сказать лишь следующее: гражданин для выкупа земли сельского населенного пункта должен будет обратиться с заявлением в сельсовет, для выкупа земли в городе или поселке — в городской или поселковый Совет народных депутатов, прочих земель — в районный Совет народных депутатов. Если заявление будет удовлетворено, останется оформить куплю-продажу земли, своевременно уплатить деньги, приступить к использованию земли в течение года или двух (если это земля для несельскохозяйственных целей) и позаботиться о том, чтобы была произведена запись в земельно-кадастровых документах и чтобы вас не забыли при выдаче Государственного акта о праве собственности на землю.

В отношении сделок с землей установлен самый сложный из существующих порядков регистрации. Отчуждение земельных участков, находящихся в частной собственности, совершается в письменной форме, нотариально удостоверяется и регистрируется в исполнительном комитете Совета народных депутатов, уполномоченного передавать такие участки в частную собственность. Отчуждение земельных участков, приобретенных гражданами в собственность для ведения личного подсобного хозяйства, производится по разрешению местных Советов народных депутатов и при сохранении целевого назначения земель.

Несомненным улучшением закона является то, что в самый последний момент депутаты Сапронов, Станкевич и Булахов при поддержке Генерального прокурора республики изменили порядок принудительного изъятия земли у собственника. Закон вместо общепринятого у нас административного порядка изъятия земли вводит судебный порядок такого изъятия, а также исключительного судебного порядка разрешения споров, связанных с правом собственности на землю. Хотя суды к этому и не готовы.

В отличие от принудительного изъятия собственности в порядке изъятия земли предусмотрен перечень целей, условий и оснований изъятия. Среди них изъятие для общественных и государственных нужд, изъятие за неуплату земельного налога, изъятие при утрате белорусского гражданства или постоянного места жительства на территории республики, изъятие за использование земли не по целевому назначению или неиспользование по целевому, изъятие за невыполнение требований природоохранного законодательства, снижение плодородия почвы и пр. Правда, изъятие в большинстве случаев будет возмездным, то есть взамен земли получит либо деньги либо новый участок.

Благодаря ряду газетных публикаций, широкой публике стало известно, что введение частной собственности на землю противоречит Конституции Республики Беларусь. Поэтому немаловажно опираться на закон, принятый вопреки Конституции. Тем не менее, есть все основания надеяться на лучшее. Возможно принятие новой Конституции до 1 сентября, возможно изменение старой, а возможно (причем как наиболее вероятный вариант), что закон о собственности на землю будет действовать, как и многие другие ранее принятые законы, вопреки любой Конституции.

Александр
ПЛАСОВИЦКИЙ.

Организация реализует со склада в Минске компьютеры "NOTEBOOK"-486NC фирмы "BONDWELL", PC AT 386/DX, дискеты 1,2 и 1,44 МБ, экранные фильтры фирмы "POLAROID", НИМ 317 МБ фирмы IBM, ЭВМ IBM 4381, наборы офисной мебели.

Телефоны в Минске:
(0172) 26-97-96.

"Информация, доступная каждому"
Уважаемые господа!

Приглашаем Вас стать участниками информационной коммерческой сети "МИР" в качестве абонента или дочернего центра. Вы сможете иметь простой, удобный и эффективный доступ в режиме On LINE к информационным базам сетей: ИКС "МИР", ИСТОК, RELKOM, РИКО, "ИС", а также вести переписку с деловыми партнерами в режиме электронной почты.

Абонентом или дочерним центром может стать каждый, кто имеет компьютер IBM PC/AT 286 стандартной конфигурации и Hayes-совместимый модем со скоростью передачи 1200 и более.

Без подключения к сети Вы сможете получать интересующую Вас информацию на дискетах или в печатном виде.

Оплата услуг РЦ ИКС "МИР":

- установка абонентского сетевого комплекта — 48.000 руб.,
- организация дочернего центра сети — 216.000 руб.,
- сетевой доступ к информационным базам — 72.000 руб./кб.,
- поставка информации на дискетах — 12.000 руб./МБ.,
- отбор и поставка информации в печатном виде — 300 руб./кб.,
- прием объявлений — 500 руб./кб.

Минимальная предплата за сетевое обслуживание — 12.000 руб.

Контактные телефоны:

(0172) 64-85-17, 64-64-41 РЦ ИКС "МИР".

SHIVAKI®

JAPAN

**ПРЕДСТАВИТЕЛЬ
ЯПОНСКОЙ ФИРМЫ
SHIVAKI
ИЩЕТ
ПОТЕНЦИАЛЬНЫХ
ПАРТНЕРОВ
В БЕЛАРУСИ**

Тел. в г. Вильнюс
8-22 26-78-61
8-22 66-23-77
Fax 8-22 66-10-56

RUBIKON

Ул. Мейстру 12, Вильнюс, Литовская Республика

LOOKING INTO THE FUTURE



TAIR

☎ 231-567
(0172) 232-881

Минск, ул.Островского, 18

ПЕРСОНАЛЬНЫЕ КОМПЬЮТЕРЫ

ЛЮБАЯ КОНФИГУРАЦИЯ, БОГАТЫЙ ВЫБОР

ПРИНТЕРОВ, СКАНЕРОВ И Т.Д.

РЕМОНТ И ОБСЛУЖИВАНИЕ.

САМЫЕ НИЗКИЕ ВАЛЮТНЫЕ ЦЕНЫ.

ОТГРУЗКА НЕМЕДЛЕННО ПОСЛЕ

ЗАЧИСЛЕНИЯ ДЕНЕГ НА СЧЕТ.



286
386
486



Фирма "БЕЛАВТОГАЗ"

официальный дилер **OPEL**

Предлагает:

со склада в Минске
новые автомобили
следующих моделей

**ASTRA VECTRA
OMEGA CORSA**



ГАРАНТИЯ И СЕРВИС!
Подержанные автомобили
и запчасти.

220024, Минск, плу Колядичи,
Бабушкина, 33.

Телефоны:
(0172) 214595, 368371.
Факс: 367321.

OPEL

BVC самая низкая цена
в Беларуси

копировальная техника
расходные материалы
ремонт копировальной
техники

"MITA" "RICOH"

гарантийное
обслуживание
в течение года
постгарантийное
обслуживание

тел. 36 02 41
36 70 47

**Организация предлагает
по бартеру**

автомобили "ТАВРИЯ" (5 дв.) —
на суперМАЗы 64229 или 032,
или МАЗы 54322 в комплекте
с полуприцепом 93886.

Телефон в Бобруйске:
(02251) 7-67-21.

KOS - HOLDING AG
STAMMLERBUHLSTRASSE 9

Швейцарская фирма KOS Holding
предлагает коллекцию
новой высококачественной одежды
из каталогов 1993 года
производства Западной Европы
со склада в Минске.

Постоянно в наличии 30-100 тыс. единиц
одежды из каталогов известных
фирм Европы.

Возможность выбора и заказа по каталогам.
Торговля по образцам.

Гибкая система скидок — 40-60 %
от каталожных цен
в зависимости от купленной партии.

Оплата по факту, безналичный расчет.

Приглашаем оптовых покупателей

одежды по адресу:
Республика Беларусь, 220721,
г. Минск, ул. Платонова 36-23.
KOS Holding AG
Телефон/факс: (0172) 32-23-51.

Для работы в сфере оптовой торговли пригла-
шаем к сотрудничеству деловых людей, имеющих
связи и опыт работы в коммерческих, частных и
государственных структурах, в том числе в ре-
спубликах СНГ и за рубежом.

Составляем банк данных
желающих работать в сфере
коммерции и торговли.

Наши контактные телефоны:
474-283 с 10.00 до 13.00
259-288 с 18.00 до 22.00.

МЦ "Трансинтерфраат"

выполнит Ваши перевозки в пределах

- г. Минска,
- пригорода,
- в страны ближнего и дальнего
зарубежья

любым видом транспорта
по приемлемым для Вас ценам.

Телефон: (0172) 23-31-68.

Факс: (0172) 23-67-97.

Адрес: г. Минск, пр. Машерова, 7, комн. 1008.

НАЛОГИ

НУЖНО ПЛАТИТЬ, НО...

вы и не догадываетесь
о ВАШИХ ЛЬГОТАХ

СОГЛАСНО БУКВЕ ЗАКОНА РБ.

ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯМ,
ЧЕЙ ДОХОД —
МИЛЛИОНЫ В МЕСЯЦ,

МЫ ОБЕСПЕЧИМ
100% ЛЬГОТ.

МАРКЕТИНГ БЮРО 0172-46-36-57

Регистрация предприятий и продажа готовых в Москве.

Предоставляем юридические адреса.

Телефоны в Москве: (095) 357-18-15 с 10.00 до 17.00, (095) 231-63-30.

Телефоны в Москве: (0172) 33-02-13

Импортная компания
«Визит» предлагает
ваши услуги
в сфере
«Визит» предлагает
ваши услуги
в сфере

Организация приобретет доску 38мм. 40мм хвойных пород (обрезную и необрезную).

Телефон: (0172) 342-071.

ДИНАР

Представит Ваши интересы на Белорусской Фондовой Бирже:
- операции с валютами стран СНГ и Балтии в рамках БФБ (взаиморасчеты);
- операции со всеми видами ценных бумаг;
- комплексное информационно-консалтинговое обслуживание по вопросам фондового рынка;

ЗВОНИТЕ: Т. 200-365

... И СНОВА БУХКОМПЛЕКС!

ДИПЛОМ

УЧАСТНИКА III ВСЕСОЮЗНОГО КОНКУРСА БУХГАЛТЕРСКИХ ПРОГРАММ 1992 - 1993 гг.

Настоящий диплом удостоверяет, что программная разработка «АТЛАНТ-ИНФОРМ» (Москва) и НПО «ТОП СОФТ» (Минск) признана **ПОБЕДИТЕЛЕМ** в классе полных комплексных интегрированных программ бухгалтерского учета среди 147 фирм-участников, допущенных к конкурсу.

Экспертная комиссия Финансовой Академии при правительстве РФ и Центра сертификации «БИЗНЕС-ПРОГРАММЫ-СЕРВИС» особо отметили высокие эксплуатационные характеристики, надежность в работе и глубокую проработку проблемной области программы «БУХКОМПЛЕКС».

Экспертная комиссия также отмечает высокий научный потенциал коллектива разработчиков и широкий спектр предлагаемых пользователям льгот и сервисных услуг.

Настоящая программная разработка рекомендуется к широкому внедрению на предприятиях различного класса и форм собственности, включая бюджетные.



Лучше пользоваться качественными продуктами...

(0172) 202 - 985
209 - 207 TOP SOFT

Совместное белорусско-американское предприятие предлагает вниманию оптовых покупателей, предприятий связи БЛОКИРАТОР

Если в Вашем офисе или квартире к одной городской телефонной линии подключены параллельные телефонные аппараты, Вам необходим наш **блокиратор**.

БЛОКИРАТОР — специальный телефонный аппарат с кнопочным номеронабирателем, который исключает неприятные последствия параллельного включения телефонов (возможность подслушать разговор, подзвонку на параллельных аппаратах при наборе номера)

И ДАЕТ НОВЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ:

Вы можете передать разговор с любого аппарата на любой параллельный путем набора одной цифры.

ВСЕГДА В ПРОДАЖЕ:
ОФИСНЫЕ ТЕЛЕФОННЫЕ СТАНЦИИ,
ТЕЛЕФОННЫЕ АППАРАТЫ.



Наши телефоны:
(0172) 45-42-90,
46-30-44 (факс).
г. Минск,
ул. Холмогорская, 57.

Фирма «ЛОТ» предлагает со склада видеотехнику и компьютеры ведущих фирм мира:

- TV SONY KV - 1485 TRINITRON — 375 \$
- TV SAMSUNG GK-5321 T (телетекст) — 420 \$
- TV SHARP - 3730 SC — 335 \$
- TV SHARP - 2142 SCN LINYTRON — 550 \$
- TV SONY 2185 TRINITRON — 630 \$
- TV SONY 2585 TRINITRON — 1.000 \$

А также:

- Компьютеры AT386
- Факсы PANASONIC KX-F80B
- Часы «Электроника».

Форма оплаты любая, удобная для Вас.

Телефон/факс: (0172) 58-95-48.

Адрес: г. Минск, ул. Притыцкого, 60/2, к. 129.

XEROX

СОВЕРШЕНСТВО КОПИИ

Копировальные аппараты XEROX создают идеальные копии. Даже с плохих оригиналов. Широкая номенклатура выпускаемой техники сделает Ваш выбор оптимально приближенным к потребностям Вашей организации.

Официальный дилер XEROX, белорусский центр «Грано» обеспечит превосходный сервис купленной у него техники, поставит вместе с ней расходные материалы на десятки тысяч копий и возьмет Вас на полное гарантийное обслуживание.

Летняя распродажа:
модель 5316 — стоимость 2.950 \$;
модель 5317 — стоимость 3.250 \$.
(При покупке за рубль курс \$ — 1:1.950).

МЫ ПРЕДЛАГАЕМ:

1. Процессор 5009 1:1
2. Комплект расходных материалов (24.000 коп.)*
- Установочный комплект (1 шт.)
- 5009 ТОНЕР-КАРТРИДЖ (6 шт.)
- БАРАБАН 5009 (2 шт.)
- ИТОГО: 2.450 \$

1. Комплект расходных материалов 5009 (48.000 коп.)*
- 5009 ТОНЕР (1 шт.)
- 5009 ТОНЕР-КАРТРИДЖ (2 шт.)
- БАРАБАН 5009 (4 шт.)
- ИТОГО: 1.800 \$

1. Процессор 5317
2. Комплект расходных материалов (80.000 коп.)*
- 5017 ТОНЕР (10 шт.)
- СИЛОВОЙ ПРЕДОХРАНИТЕЛЬ (1 шт.)
- ПРОЯВИТЕЛЬ 5017 (1 шт.)
- ИТОГО: 3.750 \$

1. Процессор 5026
2. Пусковой комплект
3. Комплект расходных материалов (100.000 коп.)*
- БАРАБАН 1025/1038 (1 шт.)
- ПРОЯВИТЕЛЬ (1 шт.)
- ТОНЕР (18 шт.)
- БУТЫЛКИ для ТОНЕРА (3 шт.)
- ИТОГО: 4.500 \$

1. Процессор 5030
2. 4-х лотковый модуль
3. Пусковой комплект
4. Комплект расходных материалов (100.000 коп.)*
- БАРАБАН 1025/1038 (1 шт.)
- ПРОЯВИТЕЛЬ (1 шт.)
- ТОНЕР (18 шт.)
- БУТЫЛКИ для ТОНЕРА (3 шт.)
- ИТОГО: 7.000 \$

1. Процессор 5030
2. 4-х лотковый модуль
3. Авт. уст-во подачи оригиналов (ADF)
4. Сортиер 10 ячеек
5. Пусковой комплект
6. Комплект расходных материалов (100.000 коп.)*
- БАРАБАН 1025/1038 (1 шт.)
- ПРОЯВИТЕЛЬ (1 шт.)
- ТОНЕР (18 шт.)
- БУТЫЛКИ для ТОНЕРА (3 шт.)
- ИТОГО: 9.500 \$

1. КСЕРОКС-ТЕЛЕКОПИР 7024
2. Комплект расходных материалов (20.000 коп.)*
- ИТОГО: 3.100 \$

1. ЛАЗЕРНЫЙ ПРИНТЕР: 4010
2. 2 МВ (ПАМЯТЬ)
3. Комплект расходных материалов (10.000 коп.)*
- БАРАБАН (1 шт.)
- ТОНЕР (7 шт.)
- ИТОГО: 2.500 \$

1. ЛАЗЕРНЫЙ ПРИНТЕР: 4030
2. 2 МВ (ПАМЯТЬ)
3. ПОСКРИПТ
4. РАЗДЕЛЯЮЩИЙ ИНТЕРФЕЙС
5. Комплект расходных материалов (20.000 коп.)*
- БАРАБАН (2 шт.)
- ТОНЕР (5 шт.)
- ИТОГО: 5.250 \$

1. ИНЖЕНЕРНО-ГРАФИЧЕСКАЯ МАШИНА 2515
2. 2515 Процессор
3. Комплект расходных материалов 2515/20 (18.000 коп.)*
- Набор з/ч для текущего ремонта
- Набор з/ч
- ИТОГО: 12.000 \$

Для тех, кто приобретет XEROX 5317, 5026 предоставляется бесплатно кофеарка.

Для тех, кто приобретет XEROX 5030 предоставляется бесплатно СВЧ печь.

«GRANO»

АДРЕС: 220050, г. Минск, ул. Советская, 14-2.
Телефон/факс: (0172) 20-86-35, 28-58-21.

XEROX

Authorised

Dealer

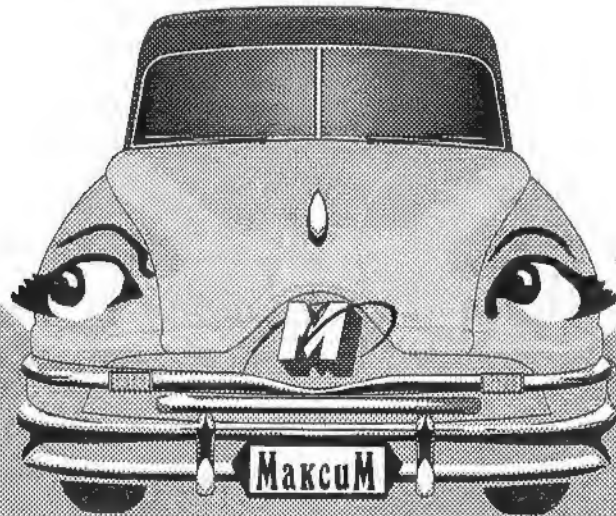
Живые автомобили



NEW!
BAZ 21099 металл,
мокрым асфальтом

BAZ 21099, и, как обычно, VOLVO всех моделей стоят на складах и в наших фирменных салонах по ул. Даумана, 23 (спортивный манеж) тел. 345715 (BAZ, иномарки), Я.Купалы, 27 (РВЦ), тел. 347211 (BAZ, VOLVO), Жодинская, 21 (Уручье-1), тел. 638773 (BAZ), для оптовых покупателей: тел. 784913, 784005.

Форма оплаты любая.



Спешите прочесть

НОВЫЕ ПОСТУПЛЕНИЯ В БИБЛИОТЕЧНЫЕ ФОНДЫ

Эванс Дж., Берман Б.
Маркетинг. Сокр. пер. с
англ. Авт. предисл. и науч.
ред. А. А. Горючев. — М.,
Экономика, 1993, 335 с.,
100.000 экз. (1 ок / 2766).

Книга адресована работникам плановых органов и министерств, руководителям промышленных и торговых предприятий. В ней системно исследованы проблемы маркетинга, предложен комплексный подход к изучению, формированию и прогнозированию потребностей и производственного спроса, обобщен опыт ведущих западных фирм в этой области, дан анализ поведения и мотивов потребителей на рынке, предложены оригинальные методы эффективной торговли.

К рыночной экономике (из зарубежного опыта). — М., 1992, 59 с., 300 экз. (1 ок / 3842).

Сборник подготовлен кафедрой управления, организации труда и предпринимательской деятельности Института подготовки и повышения квалификации кадров Министерства труда Российской Федерации. Представлены статьи по вопросам прива-

тизации, предпринимательства, оплаты труда, правового регулирования договорных отношений и т. д. Для слушателей системы повышения квалификации руководителей и специалистов народного хозяйства.

Экономика промышленности. Экономика производства в условиях рынка. Под общ. ред. А. И. Руденко и Я. А. Александровича. — М., 1992, 136 с., ил., 6.000 экз. (1 ба 3468).

В учебном пособии освещены вопросы функционирования рынка, государственного регулирования рыночной экономики в зарубежных странах, разгосударствления экономики и приватизации государственных предприятий в Беларуси. Для студентов экономических вузов.

Андреев С. В., Железин А. В. Экономика промышленности. — М., 1992, 78 с., 150

экз. (1 ок / 3913).

Учебное пособие для студентов специальности "Экономическая кибернетика".

Егоров В. Н. Регулирование рынка финансовых активов (Монетаринг). — Иваново, 1992, 34 с., 200 экз. (1 ок / 3936).

В учебном пособии изложены основные положения денежной монетаристской теории, показана связь теории денег М. Фридмана с классическими положениями теории спроса и предложения денег. Представлены математические модели денежного равновесия. Для студентов и аспирантов экономических вузов.

Вочаров В. В., Попова Р. Г. Финансово-кредитный механизм регулирования инвестиционной деятельности предприятий. — СПб, Изд-во СПбУЭФ, 1993, 85 с., 300 экз. (1 ок / 3902).

В учебном пособии в системном виде изложены вопросы финансирования и кредитования инвестиционной деятельности предприятий различных форм собственности, освещены экономическое содержание и назначение инвестиций, их кругооборот в рыночном (товарном) хозяйстве. Для студентов специальности "Финансы и кредит" и "Бухгалтерский учет".

Козлова Е. П., Галанина Е. Н. Бухгалтер и налоговый инспектор: проблемы и решения. Консультативная. — М., Финансы и статистика, 1992, 112 с., 25.000 экз. (1 ок / 3232).

Раскрывается методика заполнения отчетности, представляемой налоговым инспекциям, в ручном варианте и с использованием компьютерной техники. На конкретных примерах приведен порядок расчетов различных видов налогов с

предприятий, показано, как осуществить проверку представленной отчетности и расчетов. Для бухгалтеров и руководителей предприятий, налоговых служб, инспекторов и граждан, занимающихся предпринимательской деятельностью.

Соколов Б. В. Русско-немецкий словарь коммерсанта. — М., "Мотопресс", 1992, 208 с., (1 ок / 2758).

Словарь содержит около 5.000 слов. Как учебное пособие может быть полезен слушателям школ, курсов и семинаров по внешне-торговой деятельности и маркетингу.

* В скобках указаны шифры книг в каталогах Национальной библиотеки Беларуси.



Как мы говорим "Да" и "Нет"

(Начало в №№ 11, 12).

Как считают специалисты в области нейролингвистического программирования (НЛП), для обучения умению быстро читать движения глаз другого человека требуется около 3-х недель занятий. За это время вы последовательно пройдете четыре стадии формирования данного навыка: некомпетентности; осознаваемой некомпетентности; осознанной компетентности; навыка функционирования автоматизированной системы. Понимание движений глаз и особенностей словаря собеседника делает общение более легким и информативным.

Существует много других внешних признаков, позволяющих прогнозировать ход мыслей и поведения другого человека. Вы обязаны знать их для того, чтобы наладить быстрый контакт со своим клиентом, создать атмосферу взаимопонимания.

Одним из основных процедур в этом отношении является калибровка — изучение физиологических реакций собеседника, сопровождающих ответ "Да" или "Нет". К подобным произвольным реакциям относятся: в первую очередь, изменение цвета лица, частоты дыхания, произвольные сокращения мышц, движения глаз. Известно, например, что некоторые люди произвольно напруживают челюстные мышцы при ответе "Нет" и расслабляют их при ответе "Да"; некоторые в первом случае становятся чуть бледнее, во втором — чуть розовее. При положительном ответе возможен легкий наклон головы вперед; при отрицательном ответе — назад.

Для каждого человека существует строго определенный набор реакций, связанных с состоянием внутреннего согласия или несогласия, поэтому ваша задача — эти реакции уловить и провести тем самым калибровку ответов "Да" и "Нет". В дальнейшем вы сможете заранее разгадать реакцию собеседника еще до того, как он ответит и гибко изменить свое поведение. На этом во многом постро-

ена техника гадания и "предсказания судьбы".

Другим вариантом калибровки является наблюдение различных во внешнем виде человека, когда он думает о чем-то неприятном для себя или, наоборот, об очень приятном. В первом случае у большинства людей наблюдаются следующие признаки: челюсти сжимаются, "тоныше" становятся губы, опускаются уголки рта, сужаются зрачки, могут начать "вибрировать" ноздри, дыхание делается более частым и поверхностным, напрягаются мышцы рук. Мышление о чем-то приятном характеризуется, как правило, появлением обратных признаков: глаза "раскрываются", уголки рта приподнимаются, расслабляются губы (вспомните несколько вульгарное, но верное наблюдение: "раскатал губу"), дыхание делается более редким и глубоким, расслабляются мышцы.

Все эти признаки возникают произвольно и в разной степени выражаются у каждого человека. Поэтому наблюдателю важно заметить один-два наиболее характерных признака, сопровождающие "приятные" или "неприятные" мысли собеседника, и в дальнейшем опираться на них в процессе общения или переговоров.

Знание подобных закономерностей позволит вам создать в работе с партнером так называемую высококонтрастную ситуацию, в которой одновременно используется самая разнообразная информация. Учитывается не только содержание сказанного, но и тон голоса, поза, мимика, жесты, паузы между словами, движения глаз и другие признаки, о которых шла речь. В ходе такого диалога можно осуществлять "подстройку" к своему собеседнику — начать тонко имитировать некоторые особенности его поведения, создавая ощущение взаимопонимания на бессознательном уровне и предпосылки для "ведения" его в нужном направлении. Об этом — в следующей статье.

Леонид ЛЕВИТ.

В издательстве "Прометей" готовится к печати книга Л. Левита "Психология для всех и каждого".

Организации и лица, заинтересованные в приобретении части тиража, могут обращаться по телефонам: (0172) 27-52-31 (автор), 66-49-95 (издательство).

Глоссарий экономических аббревиатур

МЕЖДУНАРОДНЫЕ ВАЛЮТНЫЕ И КЛИРИНГОВЫЕ СОЮЗЫ

(Начало в №№ 9, 11, 12).

АГМА — Арабская валютная администрация стран Персидского залива
AGMA — Arab Gulf Monetary Administration

Коллективный эмиссионный центр стран Персидского залива. АГМА имеет филиалы во всех странах-участниках ССПХЗ — Совета по сотрудничеству стран Персидского залива (создан в 1981 г.) и выпускает динар, который планируется сделать единственным законным средством во всех странах группировки.

ГСЗ — Генеральное соглашение о займах
GAB — General Agreement to Borrow
Соглашение о привлечении МВФ ресурсов экономически развитых стран.

ЕВС (1) — Европейская валютная система

ЕМС — European Monetary System

Формы организации отношений стран ЕЭС в валютной сфере, имеющая целью обеспечить устойчивое соотношение курсов национальных валют этих стран и тем самым содействовать стабилизации их внешнеэкономических связей в целом. Действует с марта 1979 г. ЕВС базируется на трех основных элементах. Первый — обязательство стран-участниц поддерживать колебания рыночного курса своих валют в пределах сравнительно узкого диапазона: $\pm 2,25\%$ взаимного центрального курса, который рассчитывается для каждой пары национальных валют на базе их собственных центральных курсов. Второй элемент ЕВС — специальная европейская валютная единица (ЭКЮ). Третий элемент — механизм оказания кредитной и взаимной помощи тем правительствам, которые испытывают финансовые затруднения при поддержании рыночного курса своей валюты в пределах согласованного диапазона отклонений. Этот механизм состоит из системы краткосрочной взаимопомощи центральных банков на двусторонней основе и специального финансового фонда ЕЭС.

ЕВС (2) — Европейское валютное соглашение

ЕМА — European Monetary Agreement

Соглашение стран Западной Европы, подписанное в декабре 1958 г., когда с введением обязательности валют отпала необходимость в многостороннем клиринге. ЕВС пришло на смену ЕПС — Европейскому платежному союзу. В соответствии с ЕВС было прекращено автоматическое кредитование стран, имеющих дефицит платежного баланса. Международные расчеты в основном стали осуществляться банками на двусторонней основе через валютный рынок. ЕВС действовало до 1 января 1973 г., когда в силу вошло новое валютное соглашение в рамках ОЭСР и был создан валютный комитет, в частности, для наблюдения за функционированием валютных рынков.

СВИФТ — Международная межбанковская организация по валютным и финансовым расчетам по телексу

СВИФТ / S.W.I.F.T. — Society for Worldwide Interbank Financial Telecommunication

Структура, созданная крупнейшими международными и национальными банками в целях организации клиринговых, межбанковских расчетов и финансового обслуживания клиентов с помощью телексовой связи.

(Продолжение следует).

Июль: корабль ложится на курс ДЕЛОВОЙ АСТРОПРОГНОЗ

Для очень многих июль окажется главным месяцем года, так как он обещает быть полным перемены практически во всех областях жизни. В течение июля глубоко (иногда неясно, иногда и вовсе скрытно) начнут происходить радикальные, фундаментальные перемены к лучшему. Каждый из нас подсознательно ощутит начало нового периода. С этого месяца, наконец, начнется реальный поворот более гармоничной и ровной жизни.

Июль — это нижняя точка цикла, после которой неизбежно восхождение вверх. Естественно, это не означает, что после этого месяца все проблемы останутся позади. Просто начнется переломный этап, окончательно выйдут на дорогу обновления. Именно июлем закончится период пробуксовки и заторможенности — и огромный корабль общества медленно, но верно начнет разворачиваться и ложиться на правильный курс. Энергии июля будут способствовать воссозданию новой жизни — от зачатия детей и успехов в разведении скота до интенсивного формирования новых политических движений и экономических доктрин. Этот трансформационный период продлится примерно до начала декабря, после чего Беларусь окончательно выйдет на дорогу воссоздания здоровой экономической системы и активизации культурной жизни.

В первое двухнеделье июля то там, то здесь начнет побеждать все конструктивное, новое и созидательное. Обновление придет в систему здравоохранения и образования, возможно обновится характер отношений общества и государства. В первые две недели июля высока вероятность процессов трансформации связей частного бизнеса и государственных компаний.

Во второе двухнеделье месяца будут заложены основы предстоящих крупных изменений в правительстве и госаппарате республики. Возможно, изменятся стиль и методы руководства страной. Партии резко активизируются, однако поляризация мнений не будет приводить к обострению противоречий. Напротив, будут созданы предпосылки для организации всевозможных "круглых столов" и многопартийных объединений. Все конфликты заметно активизируются, однако разрешение их будет конструктивным.

Самым опасным во второй половине июля является оживление нерешенных вопросов прошлого. Старые проблемы начнут буквально лезть в глаза, а в прессе могут появиться сокрушительные разоблачения.

Весьма вероятно, что в последнюю неделю июля произойдет резкое подешевление российского рубля на валютных биржах. Однако это будет уже "лебединая песня" галопирующей инфляции: в июле-августе рост инфляции будет существенно приостановлен, а, возможно, и полностью стабилизирован.

Константин СЕЛЬЧЕНКО.

Ни одна методика исследования личности не может заменить профессиональное астропсихологическое тестирование. Наш телефон: 50-31-41.

Общий астропсихологический прогноз

Сфера/Дата	7	8	9	10	11	12	13
Самостоятельность	—	+	—	—	—	—	—
Переговоры	—	+	—	—	—	—	—
Финансовые акции	—	+	—	—	—	—	+
Решения	—	+	+	—	—	—	+
Личные связи	—	+	—	—	—	—	—
Отдых, развлечения	+	—	—	+	—	—	—
Поездки	—	+	—	—	—	+	—
Конфликты	X	X	—	X	X	—	—
Приобретения, дарения, покупки	—	—	—	—	—	—	—
Травмы	—	—	—	—	X	X	—
Обращение к руководству	—	+	—	—	—	+	—

Обозначения в таблице: +) — благоприятные, —) — неблагоприятные, X) — индифферентные дни.

0, одиночество, как твой характер крут...

Существует категория людей, которым не скучно наедине с собой. Они способны гулять одни, до самозабвения увлекаться каким-то ремеслом, у них множество любимых занятий.

А в какой мере эти особенности свойственны вам? Знать это нелишне, поэтому мы и предлагаем ответить "да" или "нет" на вопросы приводимого теста.

1. Можете ли вы после работы отправиться бродить по городу в одиночестве?
2. Считаете ли вы катастрофой, если вам не с кем поехать в отпуск?
3. Вы встречаетесь с другом через два часа. Можете ли вы занять себя на это время?
4. Любите ли вы смотреть на планы костра?
5. Вы заняты чем-то очень важным. В такие минуты вас раздражают телефонные звонки?
6. Вы любите ходить пешком?
7. Способны ли вы отметить Новый год в одиночестве и остаться при этом в хорошем настроении?
8. На день рождения вы приглашаете много гостей?
9. Чувствуете ли вы себя совершенно свободным, находясь в компании четырех незнакомых человек?
10. Вы оказываетесь в чужом городе и не можете отыскать нужную вам улицу, как вы поступите?

а) спросите у прохожего;

б) обратитесь в киоск для справок;

в) попробуйте найти сами.

11. Вы любите делать подарки?

12. Вы мечтали стать актером?

Итак, 1 очко вы можете засчитать за ответы "да" на вопросы 1, 3, 4, 5, 6, 7, 10, 12; за ответы "нет" на вопросы 2, 8, 9, 11 и 2 очка за ответ "да" на вопрос 10.

Результаты:

Более 8 очков. Безусловно, вы склонны к одиночеству. Вы любите подумывать, проанализировать различные ситуации, просто помечтать или понаблюдать. Но нам кажется, что

вы избрали довольно опасный путь. Ведь так можно стать и непопулярным.

От 4 до 8 очков. Вы в меру общительны, однако время от времени вам необходимо побыть одному, чтобы привести мысли в порядок. Но достаточно вам провестись хотя бы несколько часов в одиночестве — и вы способны с удовольствием общаться с людьми.

Менее 4 очков. Вы человек весьма общительный. Вам претит одиночество. Создается ощущение, что вы не всегда любите обдумывать свои действия. Учтите, пара часов, проведенных наедине с самим собой, зачастую спасает от многих ошибок.

Главный редактор Вячеслав ХОДОСОВСКИЙ.

Белорусский
Рынок

Независимая газета для деловых людей.
Учредитель — МП «Белорусский рынок».
Издаётся при содействии РИА «Новости». Выходит еженедельно. Подписной индекс — 63123.

Ответственность за точность приведенных фактов, цифр, собственных имен, географических названий и прочих сведений, а также за размещение закрытой информации несут авторы. Редакция может публиковать статьи в порядке обсуждения, не разделяя точку зрения автора. При перепечатке ссылка на «Белорусский рынок» обязательна.

Для размещения Вашей рекламы звоните по телефону: (0172) 32-10-93. Наш расчетный счет 345105 в АКБ «ПРИОРБАНК», МФО 153 001 749, кор. счет 700 161 549 в Главном управлении Национального банка г. Минска. Ответственность за достоверность рекламы несет рекламодатель.

Адрес редакции: 220005, Минск, проспект Ф. Скорины, 55, Белорусское отделение РИА «Белорусский рынок». Телефоны: (0172) 32-10-93, 32-32-65. Телефакс: (0172) 32-30-75. Телетайп: 252129 АИР. Типография издательства «Белорусский дом печати», Минск, проспект Ф. Скорины, 79, Заказ № 991. НОМЕР ПОДПИСАН В ПЕЧАТЬ 6.07.93. Цена в розницу 20 рублей. За пределами РБ — договорная. Тираж — 15.000 экз. М 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12 П 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12